



รายงานการปฏิบัติงานสหกิจศึกษา

กลยุทธ์การแสวงหาลูกค้าใหม่และรักษาฐานลูกค้าเก่าของผลิตภัณฑ์มอเตอร์

New Customers Finding and Customer Relationship Strategy for Motors

Product

โดย

นางสาววาสนา วรรณโกสิน 5304300470

นาย จตุรงค์ ตั้งอมรพันธ์กุล 5304300483

นายธีรชัย ภิรมย์ชุน 5404300343

รายงานนี้เป็นส่วนหนึ่งของวิชาสหกิจศึกษา

ภาควิชาการตลาด คณะบริหาร มหาวิทยาลัยสยาม

ภาคการศึกษา 3 ปีการศึกษา 2556