



รายงานการปฏิบัติงานสหกิจศึกษา

เรื่อง บัญชีรายได้ธุรกิจรถยนต์มือสอง

Revenue Accounts of Secondhand Business

โดย

นางสาวกมลลักษณ์ งามสันติสุข 5804300183

นางสาวเสาวลักษณ์ ชีวพรพิมล 5804300199

รายงานนี้เป็นส่วนหนึ่งของวิชา 130-491 สหกิจศึกษา

ภาควิชา การบัญชี

คณะบริหารธุรกิจ มหาวิทยาลัยสยาม

ภาคการศึกษา 3 ปีการศึกษา 2560

หัวข้อโครงการ บัญชีรายได้ธุรกิจรถยนต์มือสอง

Revenue Accounts from car business

รายชื่อผู้จัดทำ นางสาวกมลลักษณ์ งามสันติสุข 5804300183

นางสาวเสาวลักษณ์ ชีวพรพิมล 5804300199

ภาควิชา การบัญชี

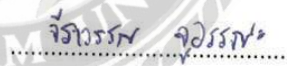
อาจารย์ที่ปรึกษา อาจารย์อภิศักดิ์ รัตนกิจยนต์

อนุมัติให้โครงการนี้เป็นส่วนหนึ่งของการปฏิบัติงานสหกิจศึกษา ภาควิชาการ
บัญชี ประจำภาคการศึกษาที่ 3 ปีการศึกษา 2560


คณะกรรมการการสอบโครงการ


.....อาจารย์ที่ปรึกษา

(อาจารย์อภิศักดิ์ รัตนกิจยนต์)


.....พนักงานที่ปรึกษา

(นางสาวจิรวรรณ จูวรรณ)


.....กรรมการกลาง

(อาจารย์ประพันธ์ จันทร์เสมา)


.....ผู้ช่วยอธิการบดีและผู้อำนวยการสำนักงานสหกิจศึกษา

(ผศ.ดร.มารุจ ลิ้มประวัฒน์)

ชื่อโครงการ: บัญชีรายได้ธุรกิจรถยนต์มือสอง

ชื่อนักศึกษา: นางสาวกมลลักษณ์ งามสันติสุข

นางสาวเสาวลักษณ์ ชิวพรพิมล

อาจารย์ที่ปรึกษา: อาจารย์อัทธิศักดิ์ รัตนกิจยนต์

ระดับการศึกษา: ปริญญาตรี

ภาควิชา: การบัญชี

คณะ: บริหารธุรกิจ

ภาคการศึกษา/ปีการศึกษา: 3/2560

บทคัดย่อ

บริษัท กฤษณา กู๊ดคาร์ จำกัด ประกอบธุรกิจซื้อ-ขายรถยนต์มือสอง และรับฝาก-ขายรถยนต์ จัดจำหน่ายรถยนต์มือสอง โดยคัดสรร ยี่ห้อ สี ราคา และคุณภาพที่เหมาะสมกับราคาขายจากการเข้าปฏิบัติงาน โครงการสหกิจศึกษา มหาวิทยาลัยสยาม ณ บริษัท กฤษณา กู๊ดคาร์ จำกัด ในตำแหน่งผู้ช่วยพนักงานบัญชี โดยได้รับมอบหมายปฏิบัติหน้าที่ในด้านบัญชีและภาษี บันทึกข้อมูลต่างๆ โปรแกรม ออกใบภาษีขาย เป็นต้น คณะผู้จัดทำได้ทราบถึงประโยชน์และความสำคัญสำหรับขั้นตอนปฏิบัติงานทางบัญชีธุรกิจรถยนต์มือสอง จึงได้เสนอโครงการสหกิจศึกษาภายใต้หัวข้อเรื่อง “บัญชีรายได้ธุรกิจรถยนต์มือสอง” โดยเนื้อหากล่าวถึงการบันทึกบัญชีผ่านระบบโปรแกรม Forcarsoft และเอกสารประกอบการบันทึกบัญชี เป็นต้น

จากการปฏิบัติงานครั้งนี้ทำให้ผู้จัดทำได้รับประสบการณ์การทำงาน และทราบถึงความสำคัญ บัญชีรายได้ธุรกิจรถยนต์มือสอง โดยหวังเป็นอย่างยิ่งว่าจะนำความรู้ที่ได้รับไปปรับใช้ในการทำงานในสายงานวิชาชีพบัญชี และสามารถนำไปศึกษาค้นคว้าสำหรับบุคคลที่สนใจได้อย่างถูกต้องต่อไป

คำสำคัญ: บัญชีรายได้, รถยนต์มือสอง, โปรแกรมForcarsoft

Project Title: Revenue Accounting of Secondhand Car Business

By: Ms. Kamollax Ngamsantisuk,
Ms. Saowalak Chewapornpimol

Advisor: Mr. Itthisak Rattanakityon

Degree: Bachelor of Accounting

Major: Accountant

Faculty: Business Administration

Semester/Academic year: 3/2017

Abstract


Kitsada Good Car Company Limited is a company operating a business for trading and pledging of cars. The company is also a dealer for used cars with a selection of various brand, color, price and quality with reasonable price.

According to the co-operative education program of Siam University at Kitsada Good Car Company Limited as an accounting assistant the author was assigned duties in accounting and taxation. Responsibilities included accounting, preparing and reporting input-output tax, issuing receipts, accounting entries, and work with Forcarsoft Program. However, the team found that there were specific procedures of accounting process for secondhand car business, therefore, we presented the cooperative education project on "Revenue Accounting of Secondhand Car Business."

This project explained and summed up the revenue accounting of secondhand car business system for better understanding. The organizer wishes that this cooperative education benefits others for further study, as well as earning useful knowledge to apply in accounting related work places in the future.

Keywords: Revenue Accounts, Secondhand Car, Forcarsoft Program

Approved By



กิตติกรรมประกาศ

การที่คณะผู้จัดทำได้มาปฏิบัติงานในโครงการสหกิจศึกษา ณ บริษัท กฤษณา ภูเก็ต จำกัด ตั้งแต่วันที่ 14 พฤษภาคม พ.ศ.2561 ถึงวันที่ 31 สิงหาคมพ.ศ. 2561 ส่งผลให้คณะผู้จัดทำได้รับความรู้และประสบการณ์ต่างๆ ที่มีค่ามากมายสำหรับโครงการสหกิจศึกษาฉบับนี้สำเร็จลงได้ด้วยดี จากความร่วมมือและสนับสนุนจากหลายฝ่ายดังนี้

1.นางสาวครุณี	ตั้งสีฟ้า	กรรมการบริษัท
2.นางสาวภัทราวดี	ทองเอี่ยม	พนักงานบัญชี
3.นางสาวศิวพร	นุกุลศรีนวล	พนักงานบัญชี
4.นางสาวจิรวรรณ	จิวรรณ	พนักงานบัญชี
5.นายสัจจวิวัฒน์	ธรรมรัตน์พร	พนักงานฝ่ายไอที
6.นายสุรพงศ์	ขจรเดชาโกมล	พนักงานฝ่ายไอที
7.นายรัฐพงษ์	หงส์ไฟจิตร	พนักงานฝ่ายไอที

และบุคคลท่านอื่นๆ ที่ไม่ได้กล่าวนามทุกท่านที่ได้ให้คำแนะนำช่วยเหลือในการจัดทำรายงาน

คณะผู้จัดทำขอขอบพระคุณผู้ที่มีส่วนเกี่ยวข้องของทุกท่านที่มีส่วนร่วมในการให้ข้อมูลและเป็นที่ปรึกษาในการทำรายงานฉบับนี้จนเสร็จสมบูรณ์ตลอดจนให้การดูแลและให้ความเข้าใจกับชีวิตของการทำงานจริงซึ่งคณะผู้จัดทำขอขอบพระคุณเป็นอย่างสูงไว้ ณ ที่นี้ด้วย

คณะผู้จัดทำ

นางสาวกมลลักษณ์ งามสันติสุข

นางสาวเสาวลักษณ์ ชีวพรพิมล

วันที่ 25 สิงหาคม 2561

สารบัญ

หน้า

จดหมายนำส่งรายงาน	ก
กิตติกรรมประกาศ	ข
บทคัดย่อ	ค
Abstract	ง
บทที่ 1 บทนำ	
1.1 ความเป็นมาและความสำคัญของปัญหา.....	1
1.2 วัตถุประสงค์.....	1
1.3 ขอบเขตของโครงการ.....	2
1.4 ผลที่คาดว่าจะได้รับ.....	2
บทที่ 2 การทบทวนเอกสารและวรรณกรรมที่เกี่ยวข้อง	
2.1 ความหมายของบัญชี.....	3
2.2 การวิเคราะห์สภาวะการดำเนินงานธุรกิจเดินทรัพย์.....	3
2.3 การใช้หลักการของระบบแนะนำกับระบบแนะนำเดินทรัพย์ยนต์มือสอง.....	5
2.4 มาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 18	8
2.5 การจัดการรายงานภาษีซื้อ และรายงานภาษีขาย.....	11
2.6 ระบบบัญชีเดินทรัพย์.....	12
2.7 คำนิยาม การบันทึกงานบัญชีรายได้ซื้อขาย.....	14

สารบัญ (ต่อ)

หน้า

บทที่ 3 รายละเอียดการปฏิบัติงาน

3.1 ชื่อและที่ตั้งของสถานประกอบการ.....	17
3.2 ลักษณะการประกอบการ.....	18
3.3 รูปแบบการจัดการองค์กรและการบริหารขององค์กร.....	18
3.4 ตำแหน่งและลักษณะงานที่นักศึกษาได้รับมอบหมาย.....	19
3.5 ชื่อและตำแหน่งงานพนักงานที่ปรึกษา.....	19
3.6 ระยะเวลาที่ปฏิบัติงาน.....	19
3.7 ขั้นตอนและวิธีการดำเนินงาน.....	19
3.8 อุปกรณ์และเครื่องมือที่ใช้.....	20
3.9 ภาพรวมของระบบงานบัญชีรายได้อัตโนมัติมือสอง.....	21

บทที่ 4 ผลการปฏิบัติตามโครงการ

4.1 การเสนอราคาให้กับลูกค้าที่เป็นบริษัท.....	22
4.2 สัญญาซื้อ-ขายรถยนต์.....	23
4.3 ขั้นตอนการบันทึกโปรแกรม กรณีขายออก รถบริษัทหรือรถมีVAT.....	26
4.4 ขายรถยนต์มือสองที่มีภาษีมูลค่าเพิ่ม (VAT)	28
4.5 ใบสำคัญหัก ณ ที่จ่าย.....	31
4.6 ใบสำคัญจ่าย.....	35
4.7 ขั้นตอนการทารายงานภาษีขาย.....	41

สารบัญตาราง

หน้า

ตารางที่ 2.7 ตัวอย่างต้นทุนในการตั้งราคาขาย.....	14
ตารางที่ 3.7 ขั้นตอนการดำเนินงาน.....	20



สารบัญรูป

หน้า

รูปที่ 2.3 Web Siteของบริษัท กฤษณา กู้ดคาร์ จำกัด.....	7
รูปที่ 2.5 ตัวอย่างใบภาษีจากลานประมุล.....	11
รูปที่ 3.1 แผนที่ของบริษัทกฤษณา กู้ดคาร์ จำกัด.....	17
รูปที่ 4.1 ตัวอย่างใบเสนอราคาลูกค้าที่เป็นบริษัท.....	22
รูปที่ 4.2 เอกสารสัญญาขายรถยนต์มือสองกรณีรถ VAT.....	24
รูปที่ 4.2.1 เอกสารสัญญาขายรถยนต์มือสองกรณีรถบ้าน.....	25
รูปที่ 4.4 ตัวอย่างเอกสารใบกำกับภาษี.....	28
รูปที่ 4.4.1 ตัวอย่างเอกสารใบกำกับภาษี.....	29
รูปที่ 4.5 ตัวอย่างเอกสารใบสำคัญหัก ณ ที่ จ่าย.....	30
รูปที่ 4.5.1 ตัวอย่างเอกสารใบสำคัญจ่าย.....	34



สารบัญแผนภูมิภาพ

หน้า

แผนภูมิภาพที่ 3.3 การจัดการองค์กรและการบริหารองค์กรของบริษัท กฤษณา กู๊ดคาร์ จำกัด.....	18
แผนภูมิภาพที่ 3.9 ภาพรวมของระบบงานบัญชีรายได้ธุรกิจรถยนต์มือสอง.....	21



บทที่ 1

บทนำ

1.1 ความเป็นมาและความสำคัญของปัญหา

ตลอดระยะเวลาการปฏิบัติงานสหกิจในช่วงระยะเวลา 4 เดือนตั้งแต่วันที่ 14 พฤษภาคม 2561 ถึงวันที่ 31 สิงหาคม 2561 ที่ได้รับมอบหมาย ณ บริษัท กฤษณา กู้ดคาร์ ทำให้ทราบถึงกระบวนการในการปฏิบัติงานอย่างแท้จริง และรูปแบบในการทำงาน นอกเหนือจากตำราเรียนในห้องเรียน หรือทฤษฎีต่างๆ ตั้งแต่ขั้นตอนการแบ่งจัดหมวดหมู่เอกสาร แบ่ง จาแนกเอกสารต่างๆ จนถึงการนำเอกสารมาบันทึกลงโปรแกรมบัญชี Forcarsoft ที่ทางบริษัทได้นำมาใช้ในการปฏิบัติงานในการบันทึกบัญชีต่างๆ เพื่อให้การเก็บข้อมูลของระบบต่างๆ ได้อย่างแม่นยำ ถูกต้อง และมีความสะดวกเป็นอย่างมาก

ดังนั้น คณะผู้จัดทำจึงได้จัดทำโครงการเกี่ยวกับการบันทึกบัญชีรายได้ธุรกิจรถยนต์มือสองขึ้น เพื่อให้ผู้ที่สนใจเกี่ยวกับการบันทึกบัญชีรายได้ของธุรกิจรถยนต์มือสอง ไปศึกษาและมีความรู้ในการบันทึกบัญชีได้อย่างง่ายขึ้น โดยผู้จัดทำได้สนใจในการบันทึกบัญชีรายได้ของธุรกิจรถยนต์มือสอง ซึ่งเป็นธุรกิจเกี่ยวกับการซื้อขายไปของสินค้า ตามที่ได้กล่าวมาข้างต้นนี้ผู้จัดทำจึงทำโครงการนี้ขึ้นมาเพื่อใช้เป็นคู่มือในการศึกษาการซื้อขาย บันทึกบัญชี ภาษีมูลค่าเพิ่ม และออกใบกำกับภาษีขายในบริษัท ซึ่งจะช่วยให้ผู้ดำเนินงานเข้าใจขั้นตอนดังกล่าวได้ง่ายยิ่งขึ้นและผู้จัดทำหวังว่าจะมีประโยชน์ต่อผู้อ่านคู่มือนี้ต่อไป

1.2 วัตถุประสงค์ของโครงการ

1. เพื่อศึกษาถึงการปฏิบัติงานจริงในส่วนระบบบัญชีธุรกิจรถยนต์มือสอง
2. เพื่อนำความรู้ที่ได้จากการเรียนรู้จากทฤษฎีมาใช้ในการปฏิบัติงานจริงในอนาคต
3. เพื่อให้ทราบถึงขั้นตอนการดำเนินงานบันทึกข้อมูลทางบัญชี ในระบบ Forcarsoft ของธุรกิจบริการจัดการรถยนต์
4. เพื่อเป็นคู่มือการบันทึกบัญชีธุรกิจรถยนต์มือสองสำหรับผู้สนใจ

1.3 ขอบเขตของโครงการ

1. ขอบเขตด้านสถานที่ ผู้จัดทำได้ปฏิบัติสหกิจศึกษา ณ แผนกบัญชีรายได้
2. ขอบเขตด้านระยะเวลา ผู้จัดทำได้ปฏิบัติสหกิจศึกษา ตั้งแต่วันที่ 14 พฤษภาคม 2561 ถึงวันที่ 31 สิงหาคม 2561
3. ขอบเขตด้านการปฏิบัติงาน ผู้จัดทำได้ศึกษาขั้นตอนการบันทึกบัญชีรายได้ของธุรกิจรถยนต์มือสอง ตั้งแต่คำสั่งซื้อของลูกค้า การรับรถ การรับเงิน ตลอดจนการบันทึกบัญชี และการนำเสนอภาษี
4. ขอบเขตด้านเครื่องมือ ขั้นตอนในการจัดทำผู้ปฏิบัติงาน จะต้องใช้ซอฟต์แวร์ 2 ระบบ ได้แก่ ระบบ Forcarsoft และ Microsoft Excel ในการบันทึกบัญชีซื้อขายของกิจการ

1.4 ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ

1. ทำให้ทราบถึงขั้นตอนการขายรถยนต์มือสองของทางบริษัท
2. ทำให้ทราบถึงขั้นตอนการบันทึกในระบบ Forcarsoft
3. ทำให้ทราบถึงขั้นตอนการดำเนินงานบันทึกข้อมูลทางบัญชีและภาษี ในระบบ Forcarsoft
4. สามารถนำความรู้ที่ได้เกี่ยวกับ โปรแกรมไปประยุกต์ใช้กับชีวิตการทำงานในอนาคต

บทที่ 2

การทบทวนเอกสารและวรรณกรรมที่เกี่ยวข้อง

การจัดทำโครงการเรื่อง “เป็นธุรกิจที่ซื้อ-ขายรถยนต์มือสอง ซึ่งการจัดทำโครงการครั้งนี้ จะศึกษาถึงระบบรายได้ตั้งแต่ขั้นตอนการสั่งซื้อรถยนต์มือสองของลูกค้า และของบริษัท การรับรถ การรับเงิน ตลอดจนการบันทึกบัญชี และภาษี ผู้จัดทำได้ทบทวนเอกสารและวรรณกรรมที่เกี่ยวข้อง ดังนี้

2.1 ความหมายของการบัญชี

การบัญชี (Accounting) คือ ศิลปะของการเก็บรวบรวม บันทึก จาแนก และสรุปข้อมูล เกี่ยวกับเหตุการณ์ทางเศรษฐกิจในรูปตัวเงิน ผลงานขั้นสุดท้ายของการบัญชี คือ การให้ข้อมูลทางการเงินซึ่ง เป็นประโยชน์ต่อบุคคลหลายฝ่ายในกิจกรรมของกิจการ

จากนิยามข้างต้น ความหมายของการบัญชีสรุปได้ดังนี้ การบัญชี หมายถึง การรวบรวม วิเคราะห์การจดบันทึกข้อมูลที่เกิดขึ้นจากการดำเนินงานตามเหตุการณ์ที่เกิดขึ้นก่อน-หลัง ในรูปของเงินตราและจาแนกออกเป็นหมวดหมู่ รวมถึงการสรุปข้อมูลในรูปของรายงานทางการเงิน

2.2 การวิเคราะห์สถานะการดำเนินงานของธุรกิจเริ่มต้นรถยนต์

ในการวิเคราะห์สถานะการดำเนินงานธุรกิจเริ่มต้นรถยนต์มือสองนี้เพื่อให้ครอบคลุมในประเด็นต่างๆ ในการแข่งขันทางธุรกิจได้พิจารณาเลือก Five-Force Model ซึ่งมีความเหมาะสมกับลักษณะธุรกิจ เพราะพิจารณาตามปัจจัย 5 ประการดังนี้

ข้อจำกัดในการในการเข้าสู่อุตสาหกรรมของกลุ่มแข่งขันใหม่

การเข้าสู่ธุรกิจเริ่มต้นรถยนต์มือสองของกลุ่มแข่งขันรายใหม่ อาจส่งผลกระทบต่อผู้ประกอบการเดิมที่มีอยู่ในธุรกิจได้ ดังนั้นข้อจำกัดในการเข้าสู่ธุรกิจยังมีมากที่จะส่งผลดีต่อผู้ประกอบการเดิมที่มีอยู่ในธุรกิจมากเท่านั้น ซึ่งข้อจำกัดดังกล่าวประกอบด้วยการประหยัดเนื่องจากขนาด (Economics of Scale) เนื่องจากผู้ที่เข้ามาแข่งขันทางธุรกิจใหม่ในตลาดจะต้องพบกับแรงกดดันอันเนื่องมาจากการประหยัดด้านต้นทุน ซึ่งในทีนี้จะหมายถึงการซื้อรถยนต์มือสองเข้ามาในต้นท ทั้งที่จำนวนสินค้า หรือรถยนต์มือสองยังมีมากเท่าไรก็จะยังส่งผลดีกับการตลาดในการขายด้วยเนื่องจากมีตัวเลือกให้กับผู้บริโภคได้เลือก แต่ในทางกลับกันการซื้อรถเข้ามาในช่วงแรกของ

ธุรกิจจะเกิดขึ้นตามปริมาณที่ซื้อเข้ามามาก-น้อยเช่นกัน รวมถึงในเรื่องของการประชาสัมพันธ์เช่นการลงโฆษณาในสื่อพิมพ์ต่างๆ ก็ต้องทามากกว่าคู่แข่งรายเก่าที่มีชื่อเสียง และฐานลูกค้าอยู่แล้ว นอกจากนี้ความแตกต่างของสินค้าและบริการ(Product Differentiation) ของธุรกิจนี้อยู่ที่ปริมาณ ราคา และคุณภาพ ซึ่งคู่แข่งรายเก่ามักมีความได้เปรียบด้านประสบการณ์มากกว่าคู่แข่งรายใหม่ไม่ว่าจะเป็นการเลือกซื้อรถทั้งชนิด ยี่ห้อ สี สภาพ ราคา รวมถึงมีเครือข่ายธุรกิจที่เกี่ยวข้องรวมถึงความน่าเชื่อถือที่มักจะมีมากกว่าคู่แข่งรายใหม่ อย่างไรก็ตามคู่แข่งรายใหม่ อาจมีความได้เปรียบในแง่สินค้าคงคลังที่มีระยะไม่ยาวนาน และสามารถเลือกหารถรุ่นใหม่ๆ มากกว่า รวมถึงความสามารถในการบริหารจัดการธุรกิจสมัยใหม่ที่สามารถเข้าถึงลูกค้าอื่นได้ดีกว่า

ความรุนแรงของการแข่งขันภายในอุตสาหกรรม

ขึ้นอยู่กับจำนวนคู่แข่งในอุตสาหกรรมซึ่งพบว่าในธุรกิจนี้เด่นที่รถยนต์มือสองมีจำนวนผู้ประกอบการอยู่เป็นจำนวนมาก แต่ก็มีที่ตั้งในละแวกเดียวกันในลักษณะคลัสเตอร์ (Cluster) เพื่ออำนวยความสะดวกให้แก่ผู้ซื้อ ดังนั้นแต่ละคนจะต้องสร้างความโดดเด่นของตนเองให้ชัดเจน เช่นมีบริการเสริมและการรับประกันคุณภาพสินค้า อย่างไรก็ตามลักษณะธุรกิจเด่นที่รถยนต์มือสองนั้นจำเป็นต้องมีการสร้างพันธมิตรในทางธุรกิจเพราะลักษณะสินค้าไม่เหมือนกัน 100% จึงมักมีการประสานงาน หมุนเวียนสินคาระหว่างกัน คือเพิ่มความหลากหลายของสินค้า ดังนั้นความสามารถในการแข่งขันจึงขึ้นกับเครือข่ายประสบการณ์ และความน่าเชื่อถือ การแข่งขันในทางการตลาด เช่นการตัดราคา การประชาสัมพันธ์ จึงไม่รุนแรงมากนัก

ตลาดของธุรกิจเด่นที่รถยนต์มือสองมีแนวโน้มเพิ่มขึ้นเนื่องจากรายได้ของประชากรเพิ่มสูงขึ้นโดยเฉพาะอย่างยิ่ง จากระดับรายได้ที่น้อย สู่ระดับรายได้ปานกลางต่ำ แต่ยังไม่ถึงกับที่จะสามารถซื้อรถยนต์ใหม่ได้ ประกอบกับการเพิ่มขึ้นของจำนวนประชากรที่มีรายได้ปานกลางต่ำ สู่รายได้ปานกลางสูง ทำให้มีการเปลี่ยนถ่ายกันไปสู่การใช้รถยนต์คันใหม่ ทำให้มีอุปทานในตลาดมากขึ้น ทำให้ธุรกิจนี้มีแนวโน้มจะเติบโตทั้งด้าน Supply Push และ Demand Pull

ความเสี่ยงจากสินค้าทดแทน

สินค้าทดแทนธุรกิจเด่นที่รถยนต์มือสอง ได้แก่ รถมือหนึ่งที่มีคุณภาพดีกว่า แต่มีราคาไม่ต่างกันมาก โดยเฉพาะอย่างยิ่งในช่วงปี 2012 ที่รัฐบาลมีนโยบายรถยนต์คันแรกทำให้ผู้บริโภคเกิดการเปรียบเทียบ และหากมีกำลังคนซื้อเพียงพอ ก็จะเน้นไปซื้อรถยนต์ใหม่มากกว่า นอกจากนี้การ

ปรับปรุง พัฒนาระบบการขนส่งสาธารณะ โดยเฉพาะอย่างยิ่งระบบการขนส่งทางราง ทำให้มีความกังวลว่า จะทำให้ตลาดรถยนต์ทั้งรถยนต์ใหม่ และรถยนต์มือสองจะหดตัวลง แต่หากพิจารณาในมุมกลับว่ารถยนต์จะถูกใช้ในลักษณะการเชื่อมต่อ (Connection) ในระยะทางกับรถยนต์มือสอง ก็จะเป็นทางเลือกที่เหมาะสมอีกทางหนึ่ง จึงเห็นว่าในประเด็นนี้จะเป็นลักษณะของสินค้าที่เกี่ยวคู่กันมากกว่า (Complimentary goods)

อำนาจต่อรองของผู้ซื้อ

ผู้ซื้อที่มีอำนาจต่อรองสูง เนื่องจากปัจจุบันมีปริมาณรถยนต์เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง ส่งผลให้ผู้ซื้อมีทางเลือกมากขึ้น ประกอบกับปัจจุบันมีช่องทางการจำหน่ายอื่นๆ เช่น อินเทอร์เน็ต ที่ทำให้ผู้ซื้อที่มีอำนาจต่อรองมากขึ้น

อำนาจต่อรองของผู้ขายรถดัดแปลง หรือผู้ขายรถยนต์มือสอง

ผู้ขายสามารถเลือกหาต้นทุนรถยนต์ได้สะดวก และมีทางเลือกมากขึ้น สามารถเปรียบเทียบเพื่อเลือกราคาที่ดีที่สุดได้ และกรณีที่มีรถยนต์มาก สามารถขายผ่านการประมูล ซึ่งจะทำให้ได้ราคาที่ดีกว่านอกจากนี้ผู้ขายสามารถประกาศขายทางอินเทอร์เน็ต หรือขายผ่านเครือข่ายของตนเอง (เพื่อน ญาติ) จึงจัดได้ว่าอำนาจต่อรองของผู้ขายมีอยู่สูงเช่นกัน

2.3 การใช้หลักการของระบบแนะนำกับระบบแนะนำรถยนต์มือสอง

เพื่อให้ระบบแนะนำสนับสนุนการตัดสินใจ กรณีศึกษาแนะนำรถยนต์มือสอง เขตคลังชั้นกรุงเทพมหานคร สอดคล้องกับความต้องการของผู้ใช้และเป็นประโยชน์สูงสุดต่อผู้ใช้ ผู้วิจัยจึงได้ศึกษาเกี่ยวกับ ระบบแนะนำ (Recommender System) โดยมุ่งหวังว่าจะนำหลักการ Recommender System มาใช้ใน การพัฒนาระบบแนะนำรถยนต์มือสอง ซึ่งผลจากการศึกษาพบว่า

- ระบบแนะนำรถยนต์มือสองเป็นโปรแกรมคอมพิวเตอร์ที่ทำหน้าที่ช่วยคัดกรองรถยนต์มือสองที่ตรงกับความต้องการของผู้ใช้จากรถยนต์มือสองที่มีอยู่เป็นจำนวนมาก
- ระบบแนะนำจะทำงานได้ต้องอาศัยข้อมูลที่สำคัญ 2 ส่วน คือ ข้อมูลอธิบายความชอบโดยรวม ของผู้ใช้ที่มีต่อรถยนต์มือสองและข้อมูลอธิบายลักษณะของรถยนต์มือสอง โดยความชอบของผู้ใช้ อธิบายด้วยคะแนนที่เป็นตัวเลข (Rating Score) ที่มีค่าอยู่ในช่วงที่แน่นอน เช่น 1 หมายถึง ฟังพอใจน้อยที่สุด และ 5 หมายถึง ฟังพอใจมากที่สุด

เป็นต้น ระบบแนะนำที่ให้ความสำคัญกับข้อมูลความชอบโดยรวมของผู้ใช้ ที่มีต่อต้นที่
 ทรยนต์มือสองเพียงอย่างเดียวเรียกว่าระบบผู้แนะนำแบบเกณฑ์เดียว (Single Criteria) ซึ่ง
 ใช้วิธีการดำเนินงานที่แบ่งได้เป็น 2 วิธีคือ Content-based และ Collaborative Filtering

วิธีแนะนำแบบ Content-based จะประเมินค่าความคล้ายคลึงกันระหว่างต้นที่ทรยนต์มือ
 สองที่จะถูก แนะนำให้กับผู้ใช้กับต้นที่ทรยนต์มือสองที่ผู้ใช้เคยและชอบในอดีต โดยพิจารณา
 เนื้อหาหรือข้อมูลที่อธิบาย ลักษณะของต้นที่ทรยนต์มือสองนั้นๆ และเลือกที่จะแนะนำต้นที่
 ทรยนต์มือสองที่มีลักษณะคล้ายคลึงกับ ต้นที่ทรยนต์มือสองที่ผู้ใช้เคยและชอบมากในอดีต

ส่วนวิธีแนะนำแบบ Collaborative Filtering จะประเมินค่าความคล้ายคลึงกันระหว่างผู้
 ปัจจุบัน (Active User) กับผู้ใช้คนอื่นๆ (Neighbors) ในระบบ และเลือกที่จะแนะนำต้นที่ทรยนต์
 มือสองที่ได้รับ คะแนนความพึงพอใจ (Rating) จากผู้ใช้คนอื่นที่มีลักษณะคล้ายกับผู้ใช้ปัจจุบันมาก
 ที่สุด

นอกจากสองวิธีดังกล่าวแล้ว ยังมีอีกหลายวิธีที่ถูกพัฒนาขึ้น เช่น Demographic Based และ
 Knowledge Based เป็นต้น

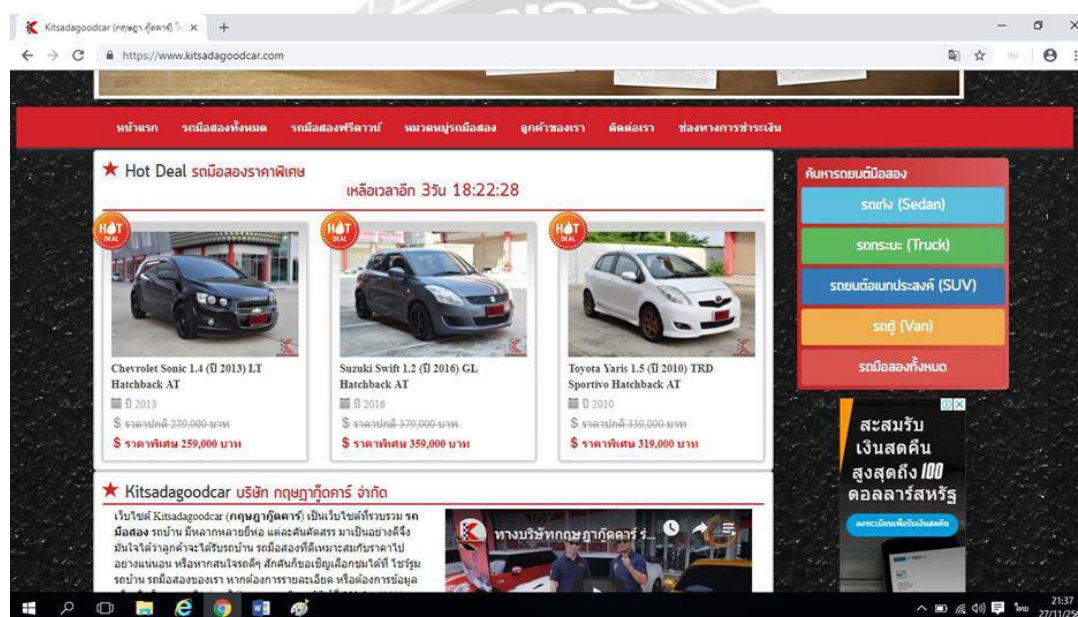
วิธีการแนะนำแบบพื้นฐานต่างๆ ที่กล่าวมาแล้วนั้น มีทั้งข้อดีและข้อเสียที่แตกต่างกัน
 นักวิจัยบางท่าน นาวิธีการแนะนำแบบพื้นฐานต่างๆ หลากหลายวิธีมาผสมผสานกัน เพื่อปรับปรุง
 คุณภาพการแนะนำให้มีความถูกต้องมากยิ่งขึ้น โดยพยายามรักษาข้อดีและขจัดข้อเสียของแต่ละวิธี
 ที่นำมาผสมผสานกันให้ได้มากที่สุด วิธีการแนะนำในลักษณะนี้เรียกว่า Hybrid Approach

นอกจากวิธี Hybrid Approach แล้ว นักวิจัยบางท่านให้ความสนใจวิธีการแนะนำที่พิจารณา
 ถึง ความชอบโดยรวมของผู้ใช้จากความชอบที่มีต่อลักษณะต่างๆ ของต้นที่ทรยนต์มือสองมากกว่า
 หนึ่งลักษณะ แทนที่จะพิจารณาเพียงลักษณะความชอบโดยรวมเพียงอย่างเดียว เรียกว่า วิธีการ
 แนะนำแบบหลายเกณฑ์ (Multi-Criteria Approach) ข้อดีคือเมื่อระบบมีข้อมูลที่จะสามารถวิเคราะห์
 และทำความเข้าใจลักษณะ ความชอบของผู้ใช้ได้มากขึ้นส่งผลให้สามารถแนะนำสิ่งตรงกับความ
 ต้องการของผู้ใช้มากยิ่งขึ้น แต่ก็มีข้อเสีย คือระบบจะต้องรวบรวมข้อมูลตอบกลับจากผู้ใช้เพื่อนามา
 ทาการวิเคราะห์ให้มากขึ้น ซึ่งนับว่าเป็นการสูญเสีย ทรัพยากรในการรวบรวมและการประมวลผล
 ข้อมูลซึ่งผู้วิจัยจำเป็นต้องพิจารณาด้วยเช่นกัน อย่างไรก็ตาม ผู้วิจัยเชื่อว่าการพิจารณาความชอบของ
 ผู้ใช้ที่มีต่อลักษณะต่างๆ ของต้นที่ทรยนต์มือสองมากกว่าหนึ่งลักษณะ จะสามารถเพิ่มคุณภาพ
 ให้กับระบบผู้แนะนำในด้านความหลากหลายได้

ดังนั้นจากการศึกษารายละเอียดเกี่ยวกับ Recommender System ของผู้วิจัยดังกล่าวไว้ข้างต้น สรุปว่า Recommender System ที่ผู้วิจัยพิจารณาแล้วว่าเหมาะสมในทุก ๆ ด้านกับงานวิจัยเรื่องการใช้ระบบแนะนำสนับสนุนการตัดสินใจ กรณีศึกษาเตนท์รถยนต์มือสอง เขตตลิ่งชัน กรุงเทพมหานคร คือ การแนะนำแบบอิงเนื้อหา (Content-Based Recommendation)

Web Site ที่มีการแนะนำเตนท์รถยนต์มือสอง

ในการศึกษา Web Site ที่มีการแนะนำเตนท์รถยนต์มือสองนั้น เหตุผลเพื่อให้ทราบถึงความสามารถของระบบแนะนำเตนท์รถยนต์มือสองที่มีอยู่ ณ ปัจจุบัน ซึ่งจากขั้นตอนนี้พบว่า Web Site ของประเทศไทยมีการนำทฤษฎี Recommender System มาใช้กับระบบแนะนำเตนท์รถยนต์มือสองน้อยมากจน แทบไม่มีการนำมาใช้เลย จะมีอยู่บ้างเฉพาะในส่วนของการแนะนำรถยนต์มือสองซึ่งไม่ใช่การแนะนำเตนท์รถยนต์มือสอง



รูปที่ 2.3 หน้า Web Site ของบริษัท กุญแจ กู๊ดคาร์ จำกัด

2.4 มาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 18

คำศัพท์ที่ใช้ในมาตรฐานการบัญชีฉบับนี้มีความหมายโดยเฉพาะ ดังต่อไปนี้

รายได้ หมายถึง กระแสรับของประโยชน์เชิงเศรษฐกิจ (ก่อนหัก ค่าใช้จ่าย) ในรอบระยะเวลาบัญชี ซึ่งเกิดขึ้นจาก กิจกรรมตามปกติของกิจการ เมื่อกระแสนั้นส่งผล ให้ส่วนของเจ้าของเพิ่มขึ้น ทั้งนี้ ไม่รวมถึงเงินทุนที่ได้รับจากผู้มีส่วนร่วมในส่วนของเจ้าของ

มูลค่ายุติธรรม หมายถึง ราคาที่จะได้รับจากการขายสินทรัพย์หรือจะจ่าย เพื่อโอนหนี้สินในรายการที่เกิดขึ้นในสภาพปกติ ระหว่างผู้ร่วมตลาด ณ วันที่วัดมูลค่า (ดูมาตรฐาน การรายงานทางการเงิน ฉบับที่ 13 (ปรับปรุง 2560) เรื่อง การวัดมูลค่ายุติธรรม (เมื่อมีการประกาศใช้)

การขายสินค้า

กิจการต้องรับรู้รายได้จากการขายสินค้าเมื่อเป็นไปตามเงื่อนไขทุกข้อดังต่อไปนี้

1. กิจการได้โอนความเสี่ยงและผลตอบแทนที่มีนัยสำคัญของความเป็นเจ้าของสินค้าให้กับผู้ซื้อแล้ว
2. กิจการไม่เกี่ยวข้องในการบริหารสินค้าอย่างต่อเนื่องในระดับที่เจ้าของพึงกระทำหรือไม่ได้ควบคุมสินค้าที่ขายไปแล้วทั้งทางตรงและทางอ้อม
3. กิจการสามารถวัดมูลค่าของจำนวนรายได้ได้อย่างน่าเชื่อถือ
4. มีความเป็นไปได้ค่อนข้างแน่ที่กิจการจะได้รับประโยชน์เชิงเศรษฐกิจของรายการนั้น และ
5. กิจการสามารถวัดมูลค่าของต้นทุนที่เกิดขึ้นหรือที่อาจเกิดขึ้นอันเนื่องมาจากรายการนั้นได้อย่างน่าเชื่อถือ

การให้บริการ

เมื่อผลของรายการที่เกี่ยวข้องกับการให้บริการสามารถประมาณได้อย่างน่าเชื่อถือ กิจการต้องรับรู้รายการที่เกี่ยวข้องกับการให้บริการเป็นรายได้ตามขั้นความสำเร็จของรายการ ณ วันสิ้นรอบระยะเวลารายงาน ผลของรายการสามารถประมาณได้อย่างน่าเชื่อถือ เมื่อเป็นไปตามเงื่อนไขทุกข้อต่อไปนี้

1. กิจการสามารถวัดมูลค่าของจำนวนรายได้ได้อย่างน่าเชื่อถือ
2. มีความเป็นไปได้ค่อนข้างแน่ที่กิจการจะได้รับประโยชน์เชิงเศรษฐกิจของรายการนั้น
3. กิจการสามารถวัดขึ้นความสำเร็จของรายการ ณ วันสิ้นรอบระยะเวลารายงานได้ อย่างน่าเชื่อถือ และ
4. กิจการสามารถวัดมูลค่าของต้นทุนที่เกิดขึ้นแล้วและต้นทุนที่จะเกิดขึ้นเพื่อทำให้รายการนั้นเสร็จสมบูรณ์ได้อย่างน่าเชื่อถือ²

การรับรู้รายได้ตามขั้นความสำเร็จของรายการ เรียกว่า วิธีอัตราส่วนของงานที่ทำเสร็จ ตามวิธีนี้ กิจการต้องรับรู้รายได้ในงวดบัญชีที่มีการให้บริการ การรับรู้รายได้ตามเกณฑ์ดังกล่าวให้ข้อมูลที่เป็นประโยชน์เกี่ยวกับขอบเขตของบริการที่ให้และผลการปฏิบัติงานระหว่างงวด มาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 11 (ปรับปรุง 2560) เรื่อง สัญญาก่อสร้าง (เมื่อมีการประกาศใช้) ได้กำหนดให้มีการรับรู้รายได้ตามเกณฑ์นี้ด้วย ข้อกำหนดในมาตรฐานการบัญชีฉบับดังกล่าวสามารถใช้ ปฏิบัติการรับรู้รายได้สำหรับการให้บริการและการรับรู้ค่าใช้จ่ายที่เกี่ยวข้องกับรายได้นั้น

กิจการจะรับรู้รายได้ได้ต่อเมื่อมีความเป็นไปได้ค่อนข้างแน่ที่กิจการจะได้รับประโยชน์เชิงเศรษฐกิจที่เกี่ยวข้องกับรายการนั้น อย่างไรก็ตาม เมื่อมีความไม่แน่นอนเกิดขึ้นเกี่ยวกับ จำนวนเงินที่จะเรียกเก็บได้และได้รับรู้เป็นรายได้แล้วจำนวนเงินที่กิจการไม่สามารถเรียกเก็บได้ หรือจำนวนเงินที่จะได้รับคืนไม่มีความเป็นไปได้ค่อนข้างแน่อีกต่อไป ให้รับรู้เป็นค่าใช้จ่าย แทนที่จะนำไปปรับปรุงกับจำนวนรายได้ที่รับรู้เมื่อเริ่มแรกโดยทั่วไป

ดอกเบีย ค่าสิทธิและเงินปันผล

กิจการรับรู้รายได้ในรูปดอกเบีย ค่าสิทธิและเงินปันผล ที่เกิดจากการให้ผู้อื่นใช้สินทรัพย์ของกิจการ ตามเกณฑ์ที่กำหนดไว้ในย่อหน้าที่ 30 เมื่อเป็นไปตามเงื่อนไขทุกข้อดังต่อไปนี้

1. มีความเป็นไปได้ค่อนข้างแน่ที่กิจการจะได้รับประโยชน์เชิงเศรษฐกิจของรายการนั้น และ
2. กิจการสามารถวัดมูลค่าของจำนวนรายได้ได้อย่างน่าเชื่อถือ

รายได้ดอกเบี้ย ค่าสิทธิและเงินปันผล ต้องรับรู้ตามเกณฑ์ต่อไปนี้

1. ดอกเบี้ยต้องรับรู้ตามวิธีดอกเบี้ยที่แท้จริง (ดูมาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 39 เรื่อง การรับรู้ และการวัดมูลค่าเครื่องมือทางการเงิน (เมื่อมีการประกาศใช้)
2. ค่าสิทธิต้องรับรู้ตามเกณฑ์คงค้างซึ่งเป็นไปตามเนื้อหาของข้อตกลงที่เกี่ยวข้อง
3. เงินปันผลต้องรับรู้เมื่อผู้ถือหุ้นมีสิทธิได้รับเงินปันผล

กิจการจะรับรู้รายได้เมื่อมีความเป็นไปได้ค่อนข้างแน่ที่กิจการจะได้รับประโยชน์เชิงเศรษฐกิจ ที่เกี่ยวข้องกับรายการนั้น อย่างไรก็ตาม เมื่อมีความไม่แน่นอนเกิดขึ้นเกี่ยวกับจำนวนเงินที่จะเรียกเก็บได้และได้รับรู้เป็นรายได้แล้ว จำนวนเงินที่กิจการไม่สามารถเรียกเก็บได้หรือจำนวนเงินที่จะได้รับคืนไม่มีความเป็นไปได้ค่อนข้างแน่อีกต่อไป ให้รับรู้เป็นค่าใช้จ่ายและไม่นำไปปรับปรุง กับจำนวนรายได้ที่รับรู้เมื่อเริ่มแรก

การเปิดเผยข้อมูล

1. กิจการต้องเปิดเผยข้อมูลดังต่อไปนี้

- นโยบายการบัญชีที่กิจการใช้ในการรับรู้รายได้ซึ่งรวมถึงวิธีกำหนดขึ้นความสำเร็จของรายการที่เกี่ยวข้องกับการให้บริการ
- จำนวนรายได้แต่ละประเภทที่มีนัยสำคัญที่รับรู้ระหว่างงวดซึ่งรวมถึงรายการต่อไปนี้
- การขายสินค้า
- การให้บริการ
- ดอกเบี้ย
- ค่าสิทธิ
- เงินปันผล และ
- จำนวนรายได้ที่เกิดจากการแลกเปลี่ยนสินค้าหรือบริการซึ่งรวมอยู่ในรายได้แต่ละประเภทที่มีนัยสำคัญ

2. กิจการต้องเปิดเผยข้อมูลหนี้สินที่อาจเกิดขึ้นและสินทรัพย์ที่อาจเกิดขึ้นตามข้อกำหนดของมาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 37

2.5 การจัดทำรายงานภาษีซื้อ และรายงานภาษีขาย

ตัวอย่างใบภาษีซื้อ

SIA บริษัท สยามอินเตอร์ การประมูล จำกัด (สำนักงานใหญ่) เลขที่เอกสาร 61080994
SIAM INTER AUCTION CO., LTD. (HEAD OFFICE) 180 ถนนรามคำแหง แขวงรามพฤกษา เขตคลองเตย กรุงเทพมหานคร 10240 โทร. 02-119-7111 โทรสาร. 02-119-7100 เลขประจำตัวผู้เสียภาษี 0105547081328

ใบเสร็จรับเงิน/ใบกำกับภาษี วันที่ 31/8/2561 สำหรับลูกค้า

ชื่อผู้ขาย ที่อยู่ เลขประจำตัวผู้เสียภาษี

ชื่อผู้ซื้อ บริษัท กทมยูทรี จำกัด (สำนักงานใหญ่) เลขประจำตัวผู้เสียภาษี 0105552028146
ที่อยู่ 41/1 ถนนกาญจนาภิเษก แขวงหลักสอง เขตบางนา กรุงเทพมหานคร

ลำดับที่	รายการ	จำนวน	จำนวนเงิน
1	ค่าดำเนินการรถยนต์ SUZUKI CIAZ 1.2 GL VVT CVT	1	
2	เลขถัง:MMSCVC31500112781 เหน้เลขถัง:K12BS190๙๙๘ ค่าดำเนินการ ขนย้าย	1	
รวม			
ภาษีมูลค่าเพิ่ม			
จำนวนเงินรวม			

ชื่อ..... ผู้จัดรับเงิน..... ชื่อ..... ผู้ดูแล

บริษัท สยามอินเตอร์ การประมูล จำกัด
ใบเสร็จรับเงินฉบับนี้จะสมบูรณ์ก็ต่อเมื่อผู้รับเงินลงลายมือชื่อและประทับตราตามเช็คได้แล้ว

รูปที่ 2.5 ตัวอย่างใบภาษีจากลานประมูล

ภาษีซื้อ คือ ภาษีมูลค่าเพิ่มที่ผู้ประกอบการได้จ่ายให้กับผู้ขายสินค้าหรือผู้ให้บริการที่เป็นผู้ประกอบการจดทะเบียน เมื่อซื้อสินค้าหรือชำระค่าบริการเพื่อใช้ในการประกอบกิจการของตนเองหากภาษีซื้อเกิดขึ้นในเดือนนั้น ไม่นานิ่งว่าสินค้าที่ซื้อมานั้นจะขายหรือนามาใช้ในการผลิตในเดือนใดก็ตาม

ระบบบัญชีเดบิต์รูด

ธุรกิจขายรถยนต์มือสอง เป็นธุรกิจซื้อมาขายไปโดยส่วนใหญ่ ไม่ใช่เป็นการขายบริการ โดยหลักเพราะต้องมีสินค้า คือรถยนต์ ส่วนประกอบของธุรกิจเดบิต์รูดจะประกอบไปด้วย เริ่มต้นธุรกิจขายรถยนต์ หรือเดบิต์รูด รับรู้รายได้ รายจ่ายให้ใช้เกณฑ์สิทธิ์ (Accrual Basic) หรือ เกณฑ์คงค้าง ธุรกิจประเภทนี้คงต้องจดภาษีมูลค่าเพิ่ม เนื่องจากรายได้ 1 รอบปีน่าจะเกิน 1.8 ล้านบาท ตามพระราชกฤษฎีกา ออกตามความในประมวลรัษฎากร ว่าด้วยการกำหนดมูลค่าของฐานภาษีของกิจการขนาดย่อม ซึ่งผลของพระราชกฤษฎีกาฯ ทำให้การประกอบกิจการที่มีมูลค่าของฐานภาษีต่อปีไม่เกิน 1.8 ล้านบาท ได้รับการยกเว้นภาษีมูลค่าเพิ่ม ถ้าหากปีใดมูลค่าฐานภาษีเกินกว่า 1.8 ล้านบาท ผู้ประกอบการต้องยื่นคำขอจดทะเบียนภาษีมูลค่าเพิ่มตามแบบ ภ.พ.01 ภายใน 30 วัน นับแต่วันที่มูลค่าของฐานภาษีเกินกว่า 1.8 ล้านบาท

สำหรับรายได้หลักของกิจการก็มาจาก ค่าขายรถยนต์มือสอง ลูกค้าโดยส่วนใหญ่ตามหลักการบัญชี ไม่น่าจะเป็นบุคคลทั่วไป เนื่องจากลูกค้านั้นแต่ละรายที่มาซื้อรถยนต์มือสอง น้อยมากที่จะถือเงินสดมาเต็มจำนวนในราคารถยนต์ เพราะจะต้องผ่านไฟแนนซ์เกือบทุกราย เพราะฉะนั้นลูกค้านั้นส่วนใหญ่ก็คือไฟแนนซ์ เนื่องจากเมื่อไฟแนนซ์ให้เขาซื้อรถยนต์กรรมสิทธิ์ในรถยนต์เป็นของไฟแนนซ์ ส่วนผู้ซื้อที่ไปใช้บริการเขาซื้อเป็นผู้ครอบครองรถยนต์ไม่มีสิทธิ์ในการขายทรัพย์สินนั้นเองโดยไม่ผ่านไฟแนนซ์ เนื่องมีการตกลงซื้อขายรถยนต์ ผู้ที่ต้องการซื้อก็ต้องวางเงินดาวน์ และยื่นหลักฐานขอกู้จากไฟแนนซ์ เมื่อไฟแนนซ์อนุมัติการเขาซื้อครั้งนี้เดบิต์รูดมือสอง ก็ต้องออกไปเสิร์ฟรับเงินไปยังไฟแนนซ์ ไม่ใช่ออกไปให้ผู้ซื้อรถยนต์ ตามราคารถยนต์ที่มีการตกลงซื้อขาย ซึ่งรวมค่าเงินดาวน์ด้วย ทำให้ธุรกิจเดบิต์รูด มีรายได้จากการขาย ส่วนลูกค้านั้นนำเงินมาชำระค่ารถเต็มจำนวน เดบิต์รูด ก็ต้องออกไปเสิร์ฟรับเงินเป็นชื่อลูกค้านั้นเต็มจำนวนเช่นเดียวกัน ก็ถือว่า ธุรกิจเดบิต์รูด มีรายได้จากการขาย รถยนต์คันดังกล่าวเช่นเดียวกัน

รายได้อีกส่วนน่าจะมาจากรายได้ค่าฝากขาย ลูกค้านารถยนต์มาจอดไว้ในเดบิต์รูดแล้วตั้งราคาขาย ธุรกิจเดบิต์รูด จะมีรายได้จากราคาบริการขายฝาก หลังจากขายรถยนต์ซึ่งมีสินค้าขายฝากกิจการต้องออกไปเสิร์ฟรับเงินเฉพาะค่าบริการ ไม่ควรออกไปเสิร์ฟทั้งจำนวนราคารถยนต์ เพราะจะทำให้กิจการมีรายได้สูงเกินจริง มีผลทำให้เสียภาษีเงินได้สูง

ธุรกิจเดบิต์รูด มีค่าใช้จ่ายอะไรบ้าง ค่าใช้จ่ายอย่างแรกก็คือ รถยนต์ ซึ่งเป็นต้นทุนขายตัวแรกห้ามคิดค่าเสื่อมราคา ไม่เหมือนกับพาหนะที่ใช้ในธุรกิจที่คิดค่าเสื่อมราคาได้ เนื่องจากรถยนต์ของธุรกิจเดบิต์รูดเป็นสินค้า ในปลายงวดจะต้องปรากฏเป็นสินค้าคงเหลือในงบดุล ส่วนต้นทุน

ขาย คือ สิ้นค่าคงเหลือต้นงวด บวกสิ้นค่าซื้อระหว่างงวด หักสิ้นค่าคงเหลือปลายงวด จะเป็นต้นทุนขาย ปรากฏอยู่ในงบกำไรขาดทุน

ค่าใช้จ่ายอื่น ๆ ก็มี ค่าซ่อมบำรุงรักษารถยนต์ให้มีสภาพพร้อมขาย เช่น ค่าทำสีรถยนต์ ค่าขัดเคลือบสีรถ ค่าซ่อมแซมรถ ถือเป็นค่าใช้จ่ายที่เป็นส่วนประกอบของต้นทุนขาย ถ้าหากสามารถคำนวณแยกค่าใช้จ่ายให้กับรถยนต์แต่ละคัน จะสามารถทราบต้นทุนที่แท้จริงของรถยนต์ที่ขายในแต่ละคัน เนื่องจากสิ้นค่ามีต้นทุนสูงปริมาณการคำนวณไม่มากนัก จึงควรกระจายต้นทุนให้รถแต่ละคันจะได้ประโยชน์มากกว่าการคิดต้นทุนรวม

ค่าใช้จ่ายในการดำเนินงาน มีอะไรบ้าง เช่น เงินเดือนฝ่ายบริหาร, พนักงานขาย, พนักงานทั่วไป, พนักงานฝ่ายช่าง, ค่าคอมมิชชั่นพนักงานขาย, ค่าเช่าสถานที่, ค่าน้ำไฟโทรศัพท์, ค่าเครื่องเขียนแบบพิมพ์, ค่าเครื่องมือเครื่องใช้, ค่าน้ำมันรถ, ค่าวัสดุสิ้นเปลือง ฯลฯ

สินทรัพย์ของ ธุรกิจต้นทรัพย์ที่เป็นรายจ่ายฝ่ายทุน ไม่สามารถคิดค่าใช้จ่ายได้เต็มจำนวน จะต้องคิดเป็นค่าเสื่อมราคา เช่น เครื่องใช้สำนักงาน, อุปกรณ์สำนักงาน, ยานพาหนะที่ไม่เกี่ยวกับสินทรัพย์รถยนต์

การทาบแบบจำลอง หรือตารางการเดินเอกสารจะไม่อธิบาย เพราะให้สังเกตกิจการว่าเกิดกิจกรรมแผนกใดบ้าง เอกสารควรจะทำสำเนาและกระจายเอกสารไปยังแผนกใดบ้างในหน่วยงานที่รับผิดชอบ เช่น ฝ่ายการเงิน, ฝ่ายบัญชี, ฝ่ายบุคคล, ฝ่ายทะเบียน, ฝ่ายช่าง, ฝ่ายรับรถ, ฝ่ายส่งรถ, ฝ่ายขาย ฯลฯ แผนกต่างสามารถยุบรวมกันได้เพื่อให้แต่ละแผนกมีหน้าที่ที่งานเพิ่มขึ้น ถ้าหากปริมาณธุรกรรมมีไม่มากนัก

ตารางที่ 2.5 ตัวอย่าง ที่ฝ่ายบัญชีจะต้องบันทึกส่งต่อไปให้ฝ่ายขายเป็นต้นทุนในการตั้งราคาขาย

รถยนต์	100,000
ค่าซ่อมแซม	1,000
ค่าขัดเคลือบสี	1,000
ค่าน้ำมันประจำเดือน	100
รวมต้นทุนส่งสิ้นค่าให้ฝ่ายขาย	102,100บาท

2.6 คำนิยาม การบันทึกงานบัญชีรายได้ซื้อขาย

การขาย กระบวนการวิเคราะห์ความจำเป็นและความต้องการของผู้มุ่งหวัง และช่วยให้คนพบความจำเป็น คนพบความต้องการที่จะได้รับการตอบสนองด้วยความพึงพอใจจากการซื้อสินค้าและบริการที่นักขายนำเสนอ

สรุป การขาย กระบวนการเสนอสินค้าและบริการ เพื่อให้สอดคล้องกับความต้องการของผู้ซื้อ และผู้ซื้อตัดสินใจซื้อด้วยความพึงพอใจ โดยมีพนักงานขาย คือผู้ที่ให้คำแนะนำ ให้คำปรึกษาเกี่ยวกับสินค้าหรือบริการ เพื่อให้ผู้ซื้อเห็นคุณค่า หรือประโยชน์ ที่จะได้รับการซื้อสินค้าหรือบริการแล้วตัดสินใจ ด้วยความพอใจ

ลักษณะของการขาย การขายเป็นศิลปะของการชักจูงใจให้คนอื่นคิดหรือกระทำตามความคิดของนักขาย งานขายของยังมีลักษณะเกี่ยวกับความสามารถเกี่ยวกับการชักจูงใจและโน้มน้าว เป็นธุรกรรมทางธุรกิจที่พบเห็นอยู่ในชีวิตประจำวัน หลักสำคัญของงานขายหรือทำให้เกิดการขายอย่างมีประสิทธิภาพ ต้องอาศัยนักขายที่มีศิลปะในการขายและมีความรอบรู้พื้นฐานในการปฏิบัติหน้าที่ที่เกี่ยวข้องกับการขาย ซึ่งผู้ขายจะต้องมีจิตวิทยาในการปรับตัวเข้าหาลูกค้าเพื่อโน้มน้าวให้มีการซื้อขายเกิดขึ้น นั่นเอง

บันทึกบัญชี คือ การบันทึกบัญชีด้านเดบิต หรือด้านขายของบัญชี และการบันทึกบัญชีด้านเครดิต หรือด้านขาของบัญชี เพื่อบันทึกการเพิ่มขึ้นหรือลดลง โดยอยู่บนหลักการแนวคิดทางการบัญชีสมการบัญชี และหลักบัญชีคู่ อันจะนำไปสู่ผลการวิเคราะห์รายการค้าและการบันทึกบัญชีด้าน เดบิตและเครดิต ในที่สุด

การดำเนินการซื้อและขาย คือ การที่หน่วยงานผู้ใช้งานจะออกไปเบิกส่งมายังหน่วยงานจัดหาเพื่อให้หน่วยงานจัดหา ติดต่อกลางราคากับผู้ขายหรือผู้รับจ้างโดยตรงหลังจากที่ได้ทำการตรวจสอบวงเงินแล้ว จากนั้นหน่วยงานจัดหาก็ทำการออกไป Purchase Order ส่งมายังหน่วยงานบัญชีเจ้าหน้าที่เพื่อดำเนินการต่อไป

แนวคิดเกี่ยวกับการบันทึกบัญชี

การบัญชีเปรียบได้กับศิลปะของการเก็บรวบรวม บันทึก จาแนกและหาข้อสรุปเกี่ยวกับเหตุการณ์ทางเศรษฐกิจในรูปแบบตัวเงิน ซึ่งผลงานชิ้นสุดท้ายของการบัญชีคือการให้ข้อมูลทางการเงินซึ่งเป็นประโยชน์ต่อบุคคลหลายฝ่าย ดังนั้น การบันทึกบัญชี จึงเป็นการจดบันทึกรายการค้าต่างๆที่เกิดขึ้น

เกี่ยวกับการรับเงินและการจ่ายเงิน หรือสิ่งของที่มีมูลค่าเป็นตัวเงินไว้ในสมุดบัญชีอย่างสม่ำเสมอ โดยจัดแยกประเภทเป็นระเบียบถูกต้องตามหลักการและสามารถแสดงผลการดำเนินงานพร้อมทั้งฐานะการเงินของกิจการในระยะเวลาหนึ่งได้ เพื่อให้เป็นประโยชน์ต่อการตัดสินใจเชิงเศรษฐกิจ เอกสารที่ต้องใช้ในการซื้อ-ขายรถมือสอง

- ทะเบียนรถ – ต้องเป็นเล่มทะเบียนรถตัวจริงและต้องตรวจสอบข้อมูลภายในเล่มให้ถูกต้องตรงกับข้อมูลของรถ เช่น เลขตัวถังของรถ เลขเครื่องยนต์ หรือสีของรถยนต์ และควรตรวจสอบประวัติการเสียหายด้วยว่าเสียหายตามเวลาที่กำหนดหรือไม่ และในวันที่ซื้อขาย ภาษีขาดไหม อีกจุดที่สำคัญมากๆ คือ ชื่อของผู้ครอบครองกรรมสิทธิ์ต้องตรงกับเอกสารต่างๆ ที่จะต้องใช้ร่วมกันในการโอน
- หนังสือสัญญาซื้อขาย – ควรหาเอกสารสัญญาที่เป็นสัญญาสำหรับการซื้อขายรถโดยตรง เพื่อให้ชองกรอกข้อมูลต่างๆ ตลอดจนถึงเงื่อนไขภายในสัญญาถูกต้องและครบถ้วนตามกฎหมาย และสัญญาต้องเป็นแบบที่มีสำเนาหรือทำขึ้น 2 ฉบับ ในการกรอกข้อมูลควรกรอกให้ครบถ้วน เพราะเป็นหลักฐานสำคัญในการยืนยันในการซื้อขายครั้งนั้น
- แบบคําขอโอนและรับโอน – เป็นเอกสารที่ต้องขอจากกรมการขนส่งทางบก หรือจะดาวน์โหลดได้จากเว็บไซต์ของกรมการขนส่งทางบกก็ได้ การกรอกข้อมูลในแบบฟอร์มต้องถูกต้องและตรงตามข้อมูลในทะเบียนรถ
- หนังสือมอบอำนาจ – หากผู้ซื้อต้องนารถเป็นผู้ที่นารถไปโอนด้วยตัวเองจะต้องมีหนังสือมอบอำนาจ พร้อมระบุให้ชัดเจนว่าใช้สำหรับมอบอำนาจในการทำอะไรบ้าง หลักๆ ก็คือการโอนกรรมสิทธิ์ของรถยนต์ และอย่าลืมให้ผู้ขายเซ็นต์ในช่องผู้มอบอำนาจมาด้วย
- สำเนาบัตรประชาชนและสำเนาทะเบียนบ้านของผู้ขาย – และเอกสารอื่นๆ เช่น หนังสือการเปลี่ยนชื่อหรือนามสกุล หรือเอกสารอื่นๆ ที่เกี่ยวข้องกับรถยนต์ที่จะซื้อขาย เอกสารของผู้ขายทั้งในบัตรประชาชนและทะเบียนบ้านจะต้องตรงกัน และตรงกับในทะเบียนรถด้วย ที่สำคัญบัตรประชาชนของผู้ขายต้องไม่หมดอายุ

บทที่ 3

รายละเอียดการปฏิบัติงาน

3.1 ชื่อและที่ตั้งของสถานประกอบการ

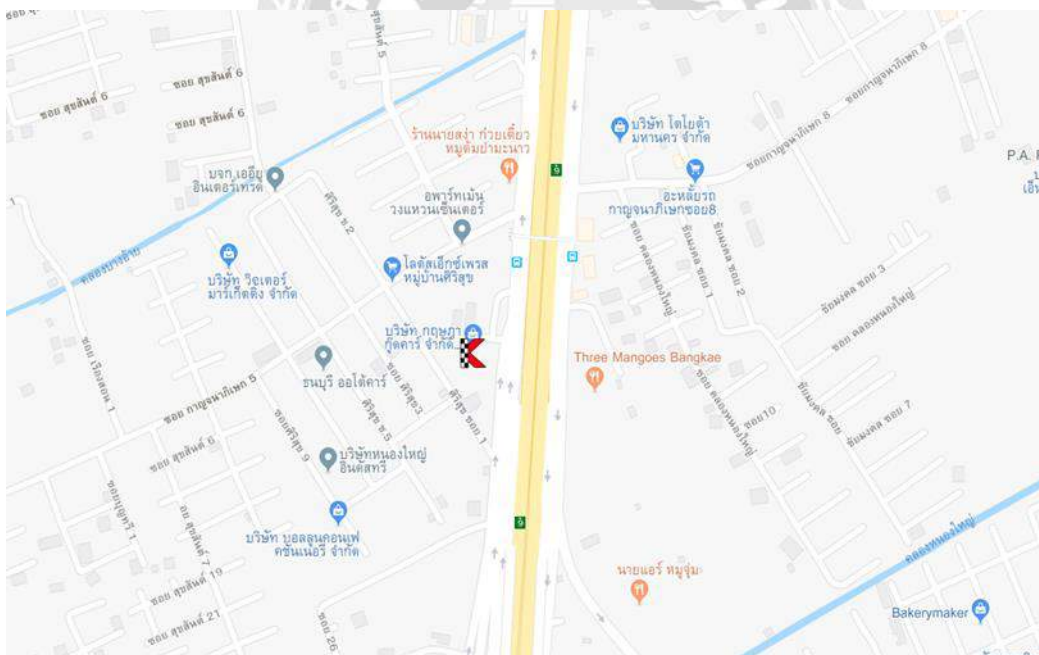
ชื่อสถานประกอบการ บริษัท กฤษฎา กู้दार จำกัด

กรรมการของบริษัท นางสาวครุณี ตั้งลีฟ้า

สถานที่ตั้ง เลขที่ 41/1 ถนนกาญจนาภิเษก แขวงหลักสอง เขตบางแค จังหวัดกรุงเทพ
ประเทศไทย 10160

เบอร์โทรศัพท์ 080-214-1111

E-mail kitsadagoodcar@gmail.com



แผนภาพที่ 3.1 แผนที่ของ บริษัท กฤษฎา กู้दार จำกัด

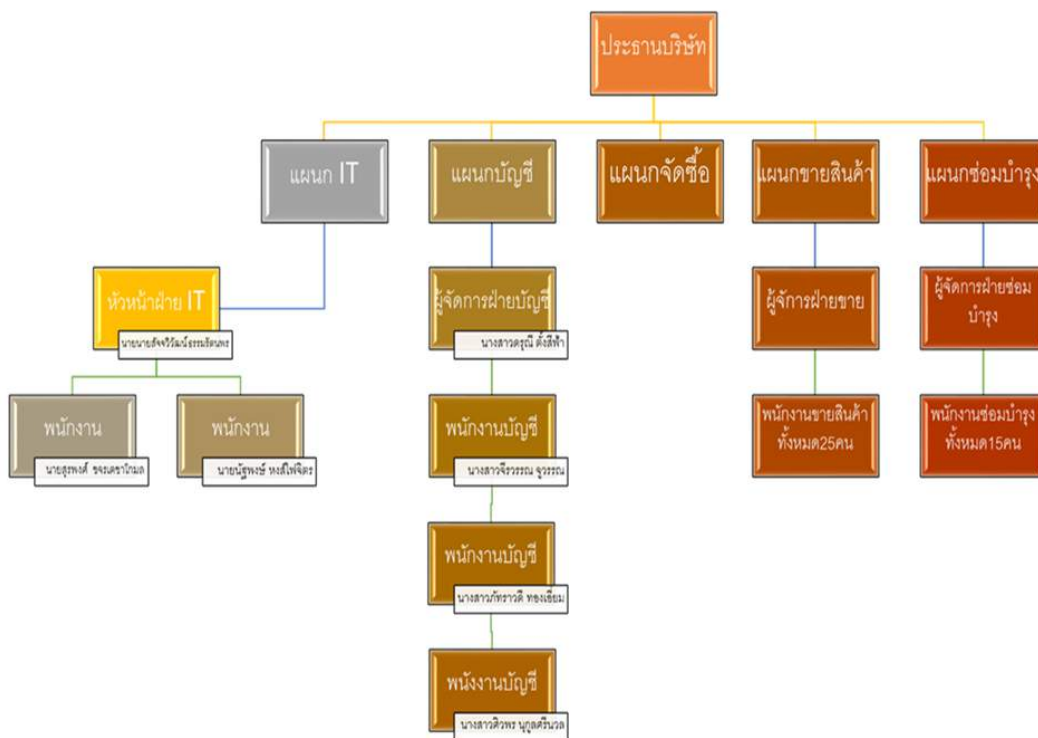
3.2 ลักษณะการประกอบการ

- 1) แยกบิลค่าไฟจ่าย,บิลน้ำมัน,บิลค่าทางด่วน
- 2) ตัดสัญญาซื้อขารถบ้านและรถบริษัทออกจากระบบคอมพิวเตอร์
- 3) บันทึกรายจ่าย
- 4) จัดเรียงใบกำกับภาษี ซื้อเข้าประจำเดือนมิถุนายน คีย์รายงานภาษีซื้อเข้า ออกใบสำคัญจ่ายเกี่ยวกับภาษีซื้อ ทาภาษีซื้อเข้าส่งสรรพากร
- 5) คีย์รายงานภาษีขายตามลำดับ

นำต้นฉบับมาถ่ายสำเนาและนำต้นฉบับส่งสำนักงานคิดผลต่างของราคาขาย

- 6) ออกใบกำกับภาษีขาย
- 7) สรุปภาษีซื้อ-ขายรายเดือน

3.3 รูปแบบการจัดการองค์กรและการบริหารขององค์กร



แผนภูมิภาพที่ 3.3 การจัดการองค์กรและการบริหารองค์กรของบริษัท กฤษฎา กู้ดคาร์ จำกัด

3.4 ตำแหน่งและลักษณะงานที่นักศึกษาได้รับมอบหมาย

ตำแหน่งงาน : ผู้ช่วยพนักงานบัญชี

ลักษณะงานที่ได้รับมอบหมาย : บันทึกข้อมูลต่างๆลงโปรแกรม ออกใบภาษีขาย

3.5 ชื่อและตำแหน่งงานพนักงานที่ปรึกษา

นางสาว จีรารวรรณ จูวรรณ

3.6 ระยะเวลาที่ปฏิบัติงาน

ตั้งแต่วันที่ 14 พฤษภาคม 2561 ถึงวันที่ 31 สิงหาคม 2561

3.7 ขั้นตอนและวิธีการดำเนินงาน

- 1.) รวบรวมข้อมูล : ปรึกษาพนักงานที่ปรึกษาฉบับที่รายละเอียดที่พบหรือปัญหาที่เจอ
- 2.) วิเคราะห์ระบบงาน : วิเคราะห์เอกสารที่ได้รับว่ามีปัญหาหรือผิดพลาดใดบ้างและคิดหาแนวทางการแก้ไข
- 3.) ออกแบบระบบงาน : ร่างแผนภาพโครงการตามแบบแผนที่สหกิจกำหนด
- 4.) จัดทำ : ลงมือทำตามแผนที่จัดวางไว้
- 5.) ทดสอบและสรุปผล : ได้สรุปผลวิธีการตรวจสอบบัญชี
- 6.) จัดทำเอกสาร : ได้ทำการสรุประบบการทำงานของโปรแกรม Forcarsoft ที่ใช้ในการตรวจสอบบัญชีต่างๆ

ขั้นตอนการดำเนินงาน	พฤษภาคม 61	มิถุนายน 61	กรกฎาคม 61	สิงหาคม 61
การรวบรวมข้อมูลขอโครงการ	→			
วิเคราะห์ระบบงาน	→			
การออกแบบระบบงาน		→		
การจัดทำหรือพัฒนาระบบ		→		
การทดสอบและสรุปผล			→	
จัดทำเอกสาร			→	

ตารางที่ 3.7 ขั้นตอนการดำเนินงาน

3.8 อุปกรณ์และเครื่องมือที่ใช้

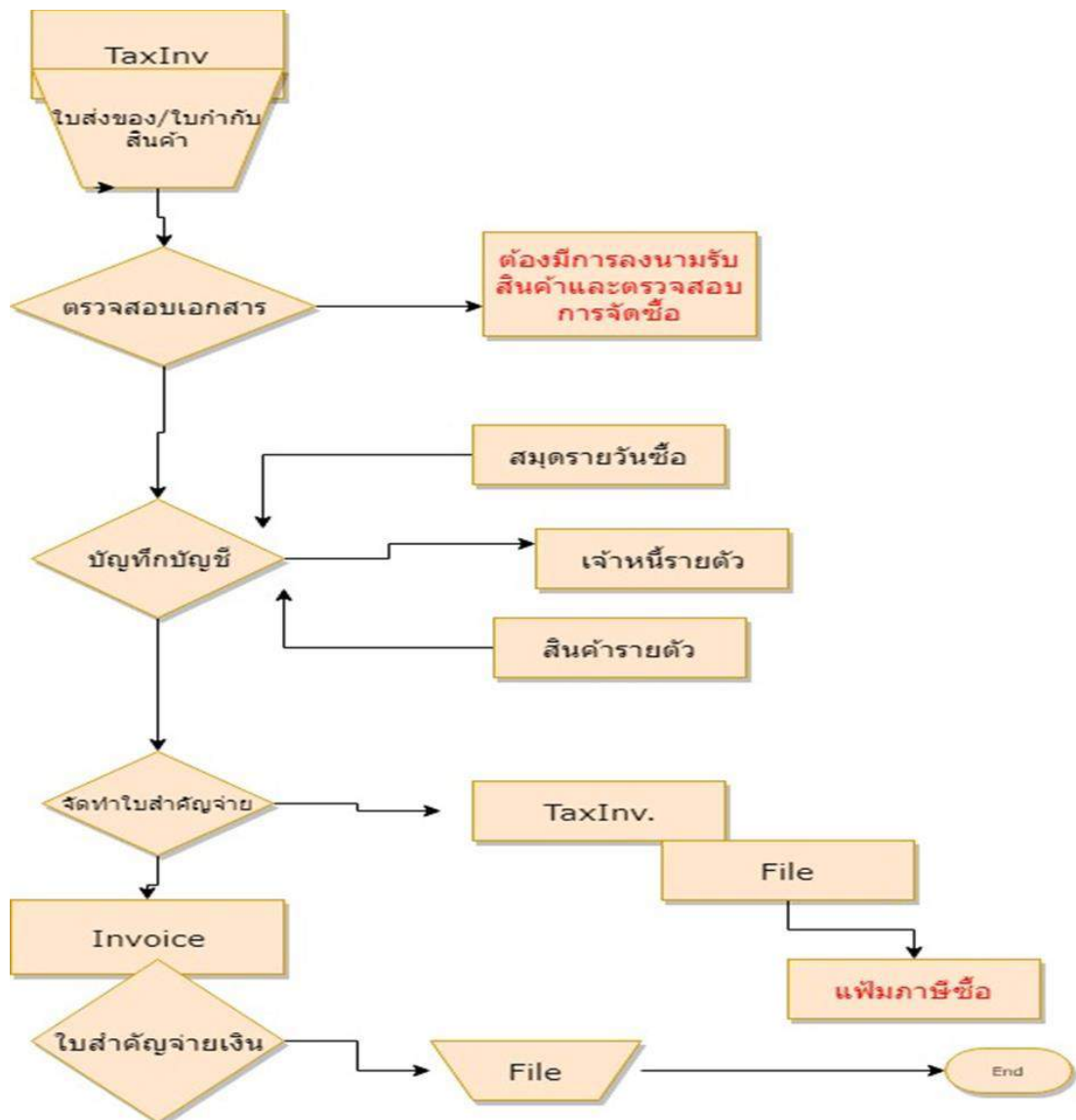
ฮาร์ดแวร์

- เครื่องคอมพิวเตอร์
- เครื่อง Printer
- กล้องถ่ายรูปดิจิทัล
- เครื่องคำนวณเลข
- เครื่องถ่ายเอกสาร

ซอฟต์แวร์

- โปรแกรม Microsoft Word 2017
- โปรแกรม Microsoft Power point 2017
- โปรแกรม Microsoft Excel 2017
- โปรแกรม Forcarsoft

3.9 ภาพรวมของระบบงานบัญชีรายได้ธุรกิจรถยนต์มือสอง



รูปที่ 3.9 ภาพรวมของระบบงานบัญชีรายได้ธุรกิจรถยนต์มือสอง

บทที่ 4

ผลการปฏิบัติตามโครงการ

จากการฝึกสหกิจนักศึกษาได้รับมอบหมายงานในการทาระบบรายได้ตั้งแต่ขั้นตอนการสั่งซื้อรถยนต์มือสองของลูกค้า และของบริษัท การรับรถ การรับเงิน ตลอดจนการบันทึกบัญชี และภาษีขายรถยนต์

4.1 การเสนอราคาให้กับลูกค้าที่เป็นบริษัท

จะต้องมีใบเสนอราคาให้แก่ลูกค้าที่เป็นบริษัท เพื่อให้ลูกค้าจะได้ทราบถึงรายละเอียดของงาน สินค้า/บริการ เงื่อนไขการจัดส่ง ระยะเวลาเครดิต และหมายเหตุสำคัญประการต่างๆ เกี่ยวกับการขาย

ตัวอย่างเอกสาร



บริษัทกฤษฎา กู้ดคาร์ จำกัด

41/1 ถนนกาญจนาภิเษก แขวงหลักสอง เขตบางแค กรุงเทพฯ 10160

FAX: 02-802-7278 โทร 02-802-7277

ใบเสนอราคา

ลำดับ	ทะเบียน	ปีจดทะเบียน	ยี่ห้อ	รุ่น	เกียร์	สี	เครื่องยนต์	ราคา
1		2014	TOYOTA	(HILUX VIGO CHAMP SM)	เกียร์ธรรมดา	ขาว	GAS+เบนซิน	2,.....
3		2014	TOYOTA	(HILUX VIGO CHAMP SM)	เกียร์ธรรมดา	ขาว	GAS+เบนซิน	2,.....
2		2014	TOYOTA	(HILUX VIGO CHAMP SM)	เกียร์ธรรมดา	ขาว	GAS+เบนซิน	2,.....
4		2014	TOYOTA	(HILUX VIGO CHAMP SM)	เกียร์ธรรมดา	ขาว	GAS+เบนซิน	2,.....
5		2016	TOYOTA	(HILUX REVO SMARTCA)	เกียร์ธรรมดา	ขาว	ดีเซล	3,.....
รวม								1,.....
ราคาก่อน Vat 7%								1,.....
Vat 7%								8,.....
รวมทั้งสิ้น								1,.....

*ราคานี้เป็นราคารวม VAT 7% แล้ว

หมายเหตุ : อื่นอัตราค่า ภายในวันที่ 4 กันยายน 2561

ติดต่อกลับ ... 2 แอ็น

เสนอโดย

อนุมัติโดย


รูปที่4.1 ตัวอย่างใบเสนอราคาลูกค้าที่เป็นบริษัท

4.2 สัญญาซื้อ-ขายรถยนต์

1. สัญญาเช่าซื้อรถยนต์ ต้องระบุรายละเอียดต่างๆ ตามที่กำหนด เช่น ราคารถ อัตราดอกเบี้ยที่เช่าซื้อ จำนวนเงินค่าเช่าซื้อทั้งสิ้น จำนวนเงินค่าเช่าซื้อที่ผ่อนชำระในแต่ละงวด วันที่ชำระเงินในแต่ละงวด
2. เมื่อผู้เช่าซื้อจ่ายเงินครบตามสัญญาแล้ว กรรมสิทธิ์ในรถจะตกเป็นของผู้เช่าซื้อทันที ผู้ให้เช่าซื้อจะต้องดำเนินการจดทะเบียนโอนรถให้เป็นชื่อของผู้เช่าซื้อภายใน 30 วันนับจากวันที่ได้รับเอกสารประกอบการจดทะเบียนครบถ้วน
3. ถ้าผู้เช่าซื้อต้องการจ่ายค่าเช่าซื้อทั้งหมดเพื่อปิดบัญชีก่อนกำหนด ผู้ให้เช่าซื้อต้องให้ส่วนลดในอัตราไม่น้อยกว่าร้อยละ 50 ของดอกเบี้ยเช่าซื้อที่ยังไม่ถึงกำหนดจ่าย (คำนวณตามมาตรฐานการบัญชีว่าด้วยเรื่องสัญญาเช่า)
4. ผู้เช่าซื้อต้องรับผิดชอบค่าเสียหายที่เกิดจากการติดตามทวงถามหนี้ทั้งหมดตามที่ผู้ให้เช่าซื้อได้จ่ายไปตามจริง
5. สัญญาเช่าซื้ออาจถูกยกเลิก (และอาจนำไปสู่การถูกยึดรถได้ในที่สุด) หากผู้เช่าซื้อผิดนัดชำระหนี้ 3 งวดติดต่อกัน และผู้ให้เช่าซื้อได้มีจดหมายลงทะเบียนตอบรับแจ้งผู้เช่าซื้อให้ชำระหนี้ภายใน 30 วันนับจากวันที่ได้รับหนังสือแจ้ง และผู้เช่าซื้อไม่ได้ปฏิบัติตาม

เอกสารสัญญาขายรถยนต์มือสอง กรณีรถ VAT

ช่อง (VAT) 3% 10



บริษัท กฤษฎา กู้ดคาร์ จำกัด / แผนก กู้ซื้อ / 1 มี.ค.

41/1 ถนนกาญจนาภิเษก แขวงหลักสอง เขตบางแค กรุงเทพมหานคร 10160

โทรศัพท์ 02-8027277 แฟกซ์ 02-8027278

นางสาวกัญญาพัชริน KK. ที่ติดต่อ

หนังสือสัญญาขายรถยนต์

เขียนที่ พ. กฤษฎา กู้ดคาร์

วันที่ 1 เดือน มิถุนายน พ.ศ. 2561 เวลา

05

ตัวอย่างเอกสาร

ข้าพเจ้า เจ้าของบริษัท ...ตกลงจะขายรถยนต์ TOYOTA TGN16R หมายเลขทะเบียน ข 1234

หมายเลขเครื่อง XXXXXXXXXXXX หมายเลขตัวถัง XXXXXXXXXXXX ปีรถ 2556 สีรถ เทา

ขายให้แก่ นาย ข. ...อยู่บ้านเลขที่ 123 หมู่ ... ซอย ... ถนน ...

ตำบล/แขวง บางรัก อำเภอ/เขต บางรัก จังหวัด ... กรุงเทพมหานคร

เบอร์โทรศัพท์ 09X-XXX-XXXX บัตรประจำตัว 91... เลขที่ 13467894561234

เป็นจำนวนเงินทั้งสิ้น 3XX,XXX บาท (สามแสน...)

ข้าพเจ้าได้รับเงินมัดจำไปเป็นเงิน 3X,XXX บาท (สามหมื่น...)

ผู้ซื้อตกลงชำระอีกเป็นเงิน 27X,XXX บาท (สองแสนเจ็ด...)

ผู้ซื้อจะนำเงินมาชำระให้ครบตามจำนวนที่ตกลงภายในวันที่ 1 เดือน มิถุนายน พ.ศ. 2561

หรือนำรถไปชำระไปแบบซ์ (แหล่งเงินทุน) กับบริษัทในวงเงินที่ค้างชำระค่าซื้อให้แก่ผู้ขาย โดยผู้ซื้อต้องจัดหาบุคคลมาทำสัญญาเช่าซื้อและกำกับกับบริษัทให้เร้าซื้อภายใน 7 วัน นับตั้งแต่วันที่สัญญา และเมื่อได้ดำเนินการทำสัญญาแล้ว แต่ทางบริษัทให้เร้าซื้อเช่าซื้อพิจารณาในการขอเช่าซื้อแล้วไม่ผ่านเรื่องที่จะให้เร้าซื้อรถคันนี้จะด้วยเหตุใดในกรณีใดก็ตาม ผู้ซื้อจะต้องทำการแก้ไขให้แล้วเสร็จภายใน 7 วันนับตั้งแต่วันที่ผู้ขายได้แจ้งเรื่องให้ผู้ซื้อทราบ หรือมิฉะนั้นผู้ซื้อจะต้องนำเงินค่าเช่าซื้อในส่วนที่ยังค้างต้องชำระ มาชำระให้แก่ผู้ขายในกำหนดเวลาดังกล่าว หากครบกำหนดแล้วยังไม่ดำเนินการแก้ไขหรือนำเงินที่ค้างมาชำระตามกำหนดนั้น ถือว่าผู้ซื้อเป็นฝ่ายคิดสัญญายินยอมให้ผู้ขายรับเงินมัดจำได้ทันที และสัญญาเป็นอันยกเลิกโดยมีดอกเบี้ยยกกล่าวซึ่งผู้ซื้อจะเดือดร้อนสิทธิใดๆจากผู้ขายไม่ได้ทั้งสิ้น ทางผู้ขายไม่รับประกันและระยะเวลาของรถยนต์ (กิโลเมตร) ในกรณีผู้ซื้อได้ซื้อรถยนต์ด้วยเงินสดและได้วางเงินมัดจำไว้แต่ไม่นำเงินส่วนที่เหลือมาชำระให้แก่ผู้ขายตามกำหนด ถือว่าผู้ซื้อคิดสัญญายินยอมให้ผู้ขายรับเงินมัดจำได้ ถ้าหากเกิดความเสียหายใดๆที่ผู้ซื้อซ่อมมาใช้ให้ทั้งสิ้น ตลอดทั้งคิดเพิ่มและคิดค่าดูแล ผู้ซื้อและผู้ขายได้อ่านข้อความเข้าใจ และได้ตกลงกันทั้งสองฝ่ายจึงได้ลงลายมือชื่อไว้เป็นหลักฐานต่อหน้าพยาน (ราคาขายรถสัญญาได้รวมค่าประกันทุกประเภท และ พรบ. คู่ครองบุคคลที่สาม

ยอดจัดไฟแนนซ์			
เงินค่าน้ำรถ	= <u>29,XXX</u>	(ลงนาม) <u>นาย ข.</u>	ผู้ซื้อ เบอร์โทร <u>09X-XXX-XXXX</u>
ค่าโอน+ค่าอากร	= <u>5,XXX</u>	(ลงนาม) <u>พนักงานขายรถ</u>	ผู้ขาย เบอร์โทร <u>08X-XXX-XXXX</u>
ค่าตรวจ+ค่าจัด	= <u>5,XXX</u>	(ลงนาม) <u>...</u>	พยาน
ค่าประกันภัยอื่น	= <u>1,000,000</u>	(ลงนาม) <u>...</u>	พยาน
ค่า พ.ร.บ./ภาษีรถ	= <u>...</u>		
รวมเงินทั้งสิ้น	= <u>...</u>		

(หากกรณีรถการค้าทางโชว์รูมคิดค่าธรรมเนียม 3% ทุกกรณี)

ข้าพเจ้าผู้ซื้อ นาย ข. ...ได้รับรถยนต์ TOYOTA TGN16R หมายเลขทะเบียน ข 1234 ไปแล้ว

ผู้ซื้อได้ตรวจสอบสภาพพอใจทุกประการและยินยอมรับรถในสภาพนั้น ถ้าหากเกิดความเสียหายใดๆ ก็ดีผู้ซื้อยอมชดใช้ให้ทั้งสิ้นจนคืนแห่งอาญาใดๆ

นางสาวกัญญาพัชริน (ลงนาม) ... (ลงนาม) ... ผู้ซื้อ

นางสาวกัญญาพัชริน (ลงนาม) ... (ลงนาม) ... พนักงานขาย

หมายเหตุ 1,000,000 (ลงนาม) ... วันที่ 21/6/61

รูปที่ 4.2 เอกสารสัญญาขายรถยนต์มือสอง กรณีรถ VAT

เอกสารสัญญาขายรถยนต์มือสอง กรณีรถบ้าน

สูง (ซัน) 15/13

07



บริษัท กฤษฎา กู้ดคาร์ จำกัด

41/1 ถนนกาญจนาภิเษก แขวงหลักสอง เขตบางแค กรุงเทพมหานคร 10160

โทรศัพท์ 02-8027277 แฟกซ์ 02-8027278

หนังสือสัญญาขายรถยนต์

เขียนที่ หน้าบ้าน รุ่ง ท. ไร่สุข

วันที่ 2 เดือน ก.ค. พ.ศ. 2561 เวลา 18.45

ข้าพเจ้า **เจ้าของบริษัท** ..ตกลงจะขายรถยนต์ จี่ห้อ รก ford ..หมายเลขทะเบียน ก 1234

หมายเลขเครื่อง XXXXXXXXXX ..หมายเลขตัวถัง XXXXXXXXXX ..ปีรถ ค.ศ. 20XX ..สีรถ ขาว

ขายให้แก่ นาง ก. ..อยู่บ้านเลขที่ 11 หมู่ 1 ซอย - ถนน -

ตำบล/แขวง บางแค ..อำเภอ/เขต บางแค ..จังหวัด กรุงเทพมหานคร

เบอร์โทรศัพท์ 09X-XXX-XXXX ..บัตรประจำตัว 1234567891234 ..เลขที่ -

เป็นจำนวนเงินทั้งสิ้น 2XX,XXX บาท (สองแสน ..)

ข้าพเจ้าได้รับเงินมัดจำไว้เป็นเงิน - บาท (-)

ผู้ซื้อยังคงค้างชำระอีกเป็นเงิน - บาท (-)

ผู้ซื้อจะต้องนำเงินมาชำระให้ครบตามจำนวนที่ตกลงภายในวันที่ - เดือน - พ.ศ. -

หรือนำรถไปเข้าไฟแนนซ์ (หลังเงินทอน) กับบริษัทในวงเงินที่ค้างชำระค่าซื้อให้แก่ผู้ขาย โดยผู้ซื้อต้องจัดหาบุคคลมาทำสัญญาเช่าซื้อและค้ำประกันกับบริษัทให้เช่าซื้อภายใน 7 วัน นับตั้งแต่วันที่สัญญา และเมื่อได้ดำเนินการทำสัญญาแล้ว แต่ทางบริษัทให้เช่าซื้อเช่าซื้อพิจารณาในการเช่าซื้อแล้วไม่ผ่านเรื่องที่จะให้เช่าซื้อรถยนต์ด้วยเหตุใดก็ตาม ผู้ซื้อจะต้องทำการแก้ไขให้แล้วเสร็จภายใน 7 วัน นับตั้งแต่วันที่ผู้ขายได้แจ้งเรื่องให้ผู้ซื้อทราบ หรือมิฉะนั้นผู้ซื้อจะต้องนำเงินค่าเช่าซื้อในส่วนที่ค้างชำระ มาชำระให้แก่ผู้ขายในกำหนดเวลาที่กล่าว หากครบกำหนดแล้วยังไม่ดำเนินการแก้ไขหรือนำเงินที่ค้างมาชำระตามกำหนดนั้น ถือว่าผู้ซื้อเป็นฝ่ายคิดสัญญายินยอมให้ผู้ขายริบเงินมัดจำได้ทันที และสัญญานี้เป็นอันยกเลิกโดยต้องบอกกล่าวซึ่งผู้ซื้อจะเรียกร้องสิทธิใดๆจากผู้ขายไม่ได้ทั้งสิ้น ทางผู้ขายไม่รับประกันและระยะเวลาของรถยนต์ (กิลอเมตร) ในกรณีผู้ซื้อได้ซื้อรถยนต์ด้วยเงินสดและได้วางเงินมัดจำไว้แล้วไม่นำเงินส่วนที่เหลือมาชำระให้แก่ผู้ขายตามกำหนด ถือว่าผู้ซื้อคิดสัญญายินยอมให้ผู้ขายริบเงินมัดจำได้ ถ้าหากเกิดความเสียหายใดๆที่ผู้ซื้อขอมรดกใช้ให้ทั้งสิ้น ตลอดทั้งคิดแห่งและคดีอาญา ผู้ซื้อและผู้ขายได้อ่านข้อความเข้าใจ และได้ตกลงกันทั้งสองฝ่ายจึงได้ลงลายมือชื่อไว้เป็นหลักฐานต่อหน้าพยาน (ราคาขายตาสัญญา มี ไร่รวมค่าประกันทุกประเภท และ พรบ. คู่ครองบุคคลที่สาม

ยอดจัดไฟแนนซ์ 09X-XXX-XXXX

เงินดาวน์รถ = (ลงนาม) นาง ก. ..ผู้ซื้อ เบอร์โทร.....

ค่าโอน+ค่าอากร = (ลงนาม) เจ้าของบริษัท ..ผู้ขาย เบอร์โทร.....

ค่าตรวจ+ค่าจัด = (ลงนาม) พยาน

ค่าประกันภัยชั้น..... = (ลงนาม) พยาน

ค่า พ.ร.บ./ภาษีรถ = (ลงนาม)

รวมเงินทั้งสิ้น =

(หากกรณีรถการค้าทางใช้วิธีคิดค่าธรรมเนียม 3% ทุกกรณี)

วันที่ 2 เดือน ก.ค. พ.ศ. 2561

ข้าพเจ้าผู้ซื้อ นาง ก. ..ได้รับรถยนต์ ford ..หมายเลขทะเบียน ก1234 ..ไปแล้ว

ผู้ซื้อได้ตรวจสอบสภาพจนพอใจทุกประการและยินยอมรับรถในสภาพนี้ ถ้าหากเกิดความเสียหายใดๆ ก็ดีผู้ซื้อขอมรดกใช้ให้ทั้งสิ้นจนคดีแพ่งอาญาใดๆ

(ลงนาม) นาง ก. ..ผู้ซื้อ

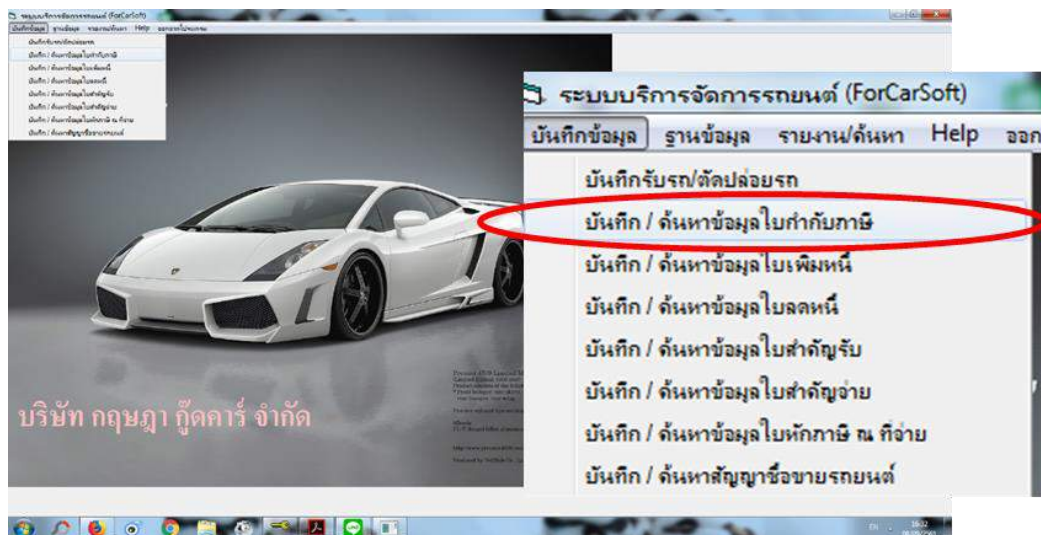
(ลงนาม) ..ผู้ขาย

หมายเหตุ

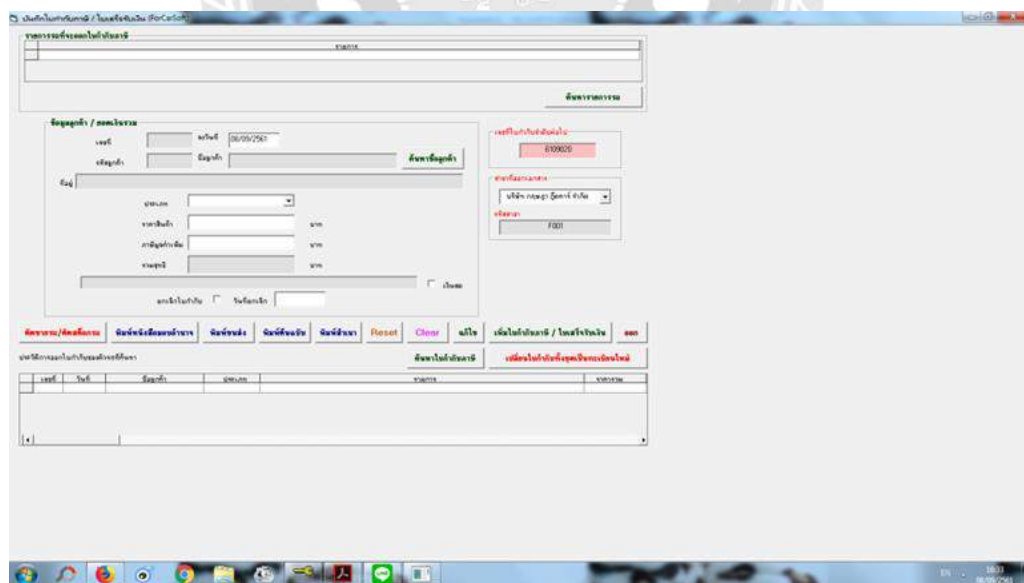
(Handwritten signature and date)
 2-7-61

รูปที่ 4.2.1 เอกสารสัญญาขายรถยนต์มือสอง กรณีรถบ้าน

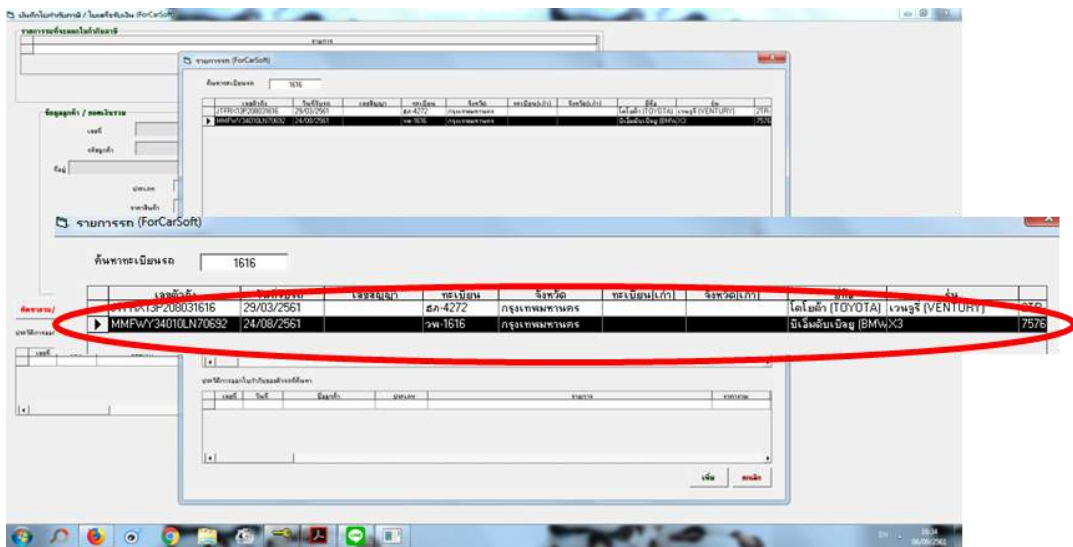
4.3 ขั้นตอนการบันทึกโปรแกรม กรณีขายออก รถบริษัทหรือรถมีVAT



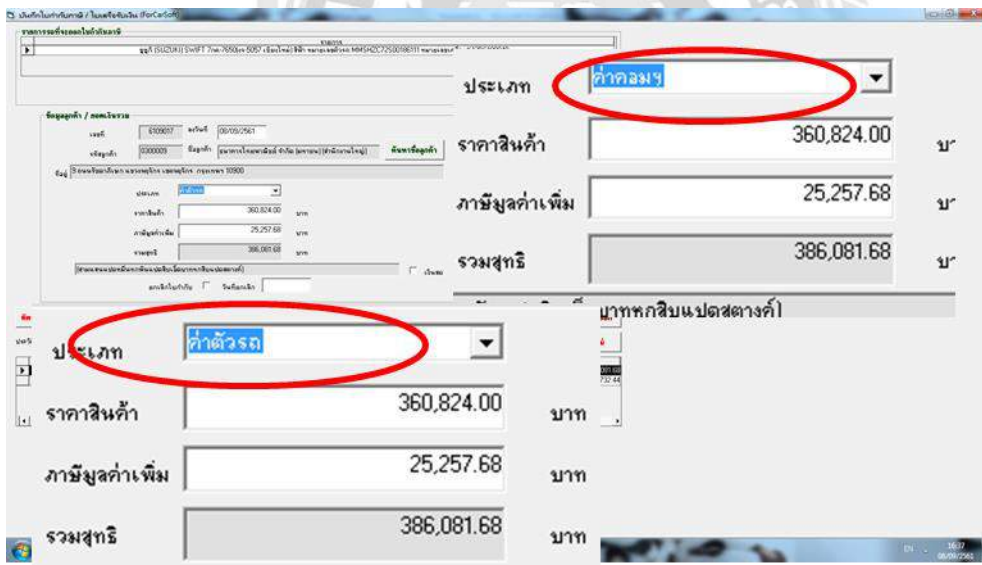
รูปที่ 1 ไปที่หน้าแรก → คลิกเลือกบันทึกข้อมูล → คลิกเลือกบันทึก/ค้นหาข้อมูล โบก้ากับภาษี



รูปที่ 2 → ไปที่ตัดขายรถ/ตัดสต็อกรถ



รูปที่ 3 เลขทะเบียนรถที่ขายออก → คลิกสามเหลี่ยมด้านหน้าให้เป็นแถบดำ → กดเลือกเพิ่ม




รูปที่ 4 เลือกเป็นค่าตัวรถ/ค่าคอม → คีย์จำนวนเงินก่อนvat → กดEnter

ออกใบกำกับภาษีเพื่อให้ลูกค้าและไฟแนนซ์ในร้านส่งภาษี และใช้ประกอบการ โอนที่กรมการขนส่ง

4.4 ข่ายรถยนต์มือสองที่มีภาษีมูลค่าเพิ่ม (VAT)

เด็นนท์เป็นกิจการนิติบุคคล ซึ่งมีหน้าที่รับผิดชอบในการเสียภาษีให้แก่รัฐบาลตาม กฎหมายการขายสินค้าทั่วไป โดยมาก ราคาที่ตั้งขายนั้นจะเป็นราคาที่ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม สามารถ ซื้อสดได้ในราคาคงกล่าว แต่ถ้าคุณซื้อโดยใช้ไฟแนนซ์ ราคารถที่ตั้งไว้จะต้องเข้าสู่การเสีย ภาษีมูลค่าเพิ่มทันที เนื่องจากต้องการมีเข้าสู่ระบบภาษี (โดยมากจะเป็นแบบนี้เสียส่วนใหญ่)



บริษัท กฤษดา ผู้ค้คาร์ จำกัด สำนักงานใหญ่
 41/1 ถนนกาญจนาภิเษก แขวงหลักสอง เขตบางแค กรุงเทพมหานคร 10160 สาขา
 โทรศัพท์ : 02-8027277 โทรสาร : 02-8027278
 เลขประจำตัวผู้เสียภาษี 0105552028146

ตัวอย่างเอกสาร ใบกำกับภาษี / ใบเสร็จรับเงิน (Tax Invoice / Receipt)

ชื่อลูกค้า CUSTOMER'S NAME	ธนาคาร ไทยพาณิชย์ จำกัด (มหาชน) (สำนักงานใหญ่)	เลขที่ IV6109017 NUMBER
		วันที่ 08/09/2561 DATE
ที่อยู่ ADDRESS	9 ถนนรัชดาภิเษก แขวงจตุจักร เขตจตุจักร กรุงเทพฯ 10900	เลขที่ผู้เสียภาษี Customer Tax ID
		สาขา สำนักงานใหญ่ Branch

ลำดับที่ ITEM	รายการ DESCRIPTION	จำนวน QUANTITY	หน่วย UNIT	จำนวนเงิน AMOUNT
1	รถจักรยานยนต์ Suzuki (SUZUKI) รุ่น SWIFT สี สีฟ้า ทะเบียน เลขเครื่องยนต์ เลขตัวรถ (ค่าตัวรถ)	1	3XX,XXX	3XX,XXX
รวมเงิน (TOTAL)				3XX,XXX
ภาษีมูลค่าเพิ่ม (VAT) 7%				2X,XXX
รวมเงินทั้งสิ้น (GRAND TOTAL)				3XX,XXX

ชำระโดย PAID BY

เงินสด CASH

เช็คธนาคาร CHEQUE OF BANK

เลขที่ NO.

โอนธนาคาร BANK TRANSFER

สาขา BRANCH


วันที่ DATE

สาขา BRANCH

หมายเหตุ REMARK

ผู้รับสินค้า CUSTOMER	ผู้จัดการ MANAGER	ผู้รับเงิน RECEIPT BY
วันที่ DATE	วันที่ DATE	วันที่ DATE

รูปที่ 4.4 ตัวอย่างเอกสารใบกำกับภาษี



บริษัท กฤษดา ผู้ค้ารถ จำกัด
 41/1 ถนนกาญจนาภิเษก แขวงหลักสอง เขตบางแค กรุงเทพมหานคร 10160
 โทรศัพท์ : 02-8027277 โทรสาร : 02-8027278
 เลขประจำตัวผู้เสียภาษี 0105552028146

สำนักงานใหญ่
 สาขา

ใบกำกับภาษี / ใบเสร็จรับเงิน
 (Tax Invoice / Receipt)

ตัวอย่างเอกสาร

ชื่อลูกค้า CUSTOMER'S NAME	ธนาคาร ไทยพาณิชย์ จำกัด (มหาชน) (สำนักงานใหญ่)	เลขที่ NUMBER IV6109018
ที่อยู่ ADDRESS	9 ถนนรัชดาภิเษก แขวงจตุจักร เขตจตุจักร กรุงเทพฯ 10900	วันที่ DATE 08/09/2561
		เลขที่ผู้เสียภาษี Customer Tax ID
		สาขา สำนักงานใหญ่ Branch

ลำดับที่ ITEM	รายการ DESCRIPTION	จำนวน QUANTITY	หน่วย UNIT	จำนวนเงิน AMOUNT
1	ชื่อ ยี่ห้อ รุ่น สี ทะเบียน เลขเครื่องยนต์ เลขตัวรถ (ถ้าคอมฯ) ซูกิ (SUZUKI) SWIFT ฟ้า (ถ้าคอมฯ)	1	6,xxx	6,xxx
รวมเงิน (TOTAL)				6,xxx
ภาษีมูลค่าเพิ่ม (VAT) 7%				4xx
รวมเงินทั้งสิ้น (GRAND TOTAL)				6,xxx

ชำระโดย PAID BY

เงินสด CASH

เช็คธนาคาร CHEQUE OF BANK สาขา _____ วันที่ _____ เลขที่ _____ NO. _____

โอนธนาคาร BANK TRANSFER สาขา _____

หมายเหตุ REMARK

ผู้รับสินค้า CUSTOMER วันที่ DATE	ผู้จัดการ MANAGER วันที่ DATE	ผู้รับเงิน RECEIPT BY วันที่ DATE
--	--	--

รูปที่ 4.4.1 ตัวอย่างเอกสารใบกำกับภาษี

4.5 ใบสำคัญหัก ณ ที่จ่าย

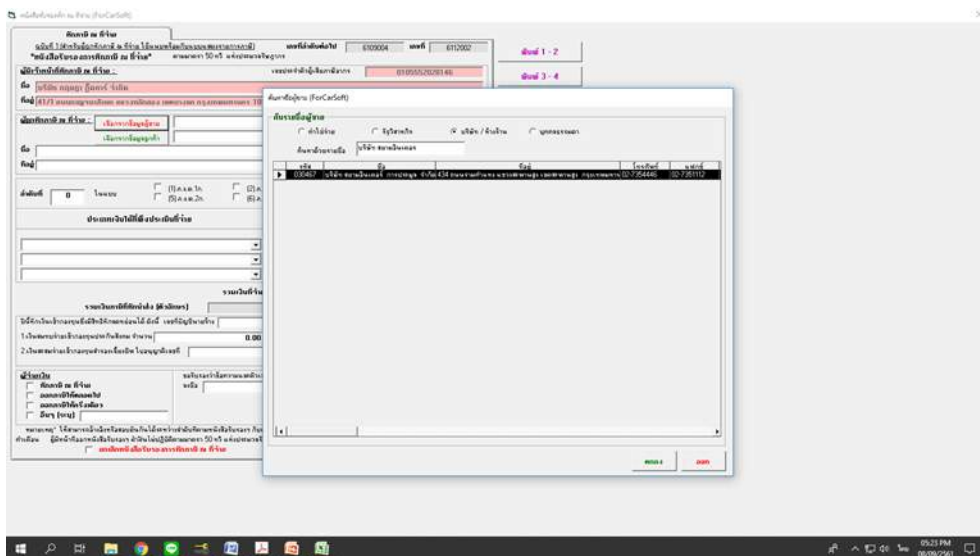
กรณีซื้อรถประมูลจากลานประมูล ต้องออกใบสำคัญหัก ณ ที่จ่าย หัก3% ค่าบริการ
 ดาเนินการ ค่าเช่าที่หัก1 %

บริษัท กฤษณา กู้ตการ์ จำกัด 41/1 ถนนกาญจนาภิเษก แขวงหลักสอง เขตบางเขน กรุงเทพมหานคร 10160 โทรศัพท์ : 02-8027277 โทรสาร : 02-8027278		ฉบับที่ 1 (สำหรับผู้หักภาษี ณ ที่จ่าย 13%แบบพร้อมใบแบบแสดงรายการภาษี) หนังสือรับรองการหักภาษี ณ ที่จ่าย ตามมาตรา 50 ตรี แห่งประมวลรัษฎากร เลขที่ 6108020 เลขประจำตัวผู้เสียภาษี 0105552028146	
ผู้ถูกหักภาษี ณ ที่จ่าย : ชื่อ บริษัท สยามอินเตอร์ การประปุม จำกัด ที่อยู่ 434 ถนนรามคำแหง แขวงสะพานสูง เขตสะพานสูง กรุงเทพมหานคร 10240 ตัวอักษร * <input type="text"/> ในแบบ <input type="checkbox"/> (1) ส.ส.อ. 1 0 <input type="checkbox"/> (2) ส.ส.อ. 1 0 พิเศษ <input type="checkbox"/> (3) ส.ส.อ. 2 <input type="checkbox"/> (4) ส.ส.อ. 3 <input type="checkbox"/> (5) ส.ส.อ. 2 0 <input type="checkbox"/> (6) ส.ส.อ. 3 0 <input checked="" type="checkbox"/> (7) ส.ส.อ. 53		เลขประจำตัวผู้เสียภาษีของผูถูกหักภาษี ณ ที่จ่าย <input type="text"/> เลขที่บัตรประจำตัวประชาชน <input type="text"/>	
ประเภทเงินได้ที่ประเมินที่จ่าย	วัน เดือนหรือปีภาษีที่จ่าย	จำนวนเงินที่จ่าย	ภาษีที่หักและชำระไว้
ค่าดำเนินการ	27/08/2561	1X,XXX	3XX
ตัวอย่างเอกสาร			
รวมเงินที่จ่ายและภาษีที่หักนำส่ง			
รวมเงินภาษีที่นำส่ง (ตัวอักษร) (ตามร้อยยี่สิบสองบาทสี่สิบสามสตางค์)			
ปีที่หักเงินจากกองทุนซึ่งมีสิทธิหักลดหย่อนได้ ดังนี้ เลขที่บัญชีนายจ้าง <input type="text"/> เลขที่บัตรประชาชนของผูถูกหักภาษี ณ ที่จ่าย <input type="text"/> 1. เงินสมทบจากกองทุนประกันสังคม จำนวนเงิน _____ บาท 2. เงินสะสมจ่ายจากกองทุนสำรองเลี้ยงชีพ ใบอยู่ขาดงข้อที่ _____ จำนวนเงิน _____ บาท			
ผู้จ่ายเงิน <input checked="" type="checkbox"/> หักภาษี ณ ที่จ่าย <input type="checkbox"/> ออกภาษีให้บุคคลไป <input type="checkbox"/> ออกภาษีให้ครัวเรือน <input type="checkbox"/> อื่น ๆ (ระบุ) _____		ขอรับรองว่าข้อความและตัวเลขข้างต้นถูกต้องตรงกับความจริงทุกประการ ลงชื่อ _____ ผู้มีหน้าที่หักภาษี ณ ที่จ่าย (_____) 27/08/2561 (วัน เดือน ปี ที่ออกหนังสือรับรองฯ)	
หมายเหตุ * 1.ได้สมทบจ่ายเลี้ยงหรือครอบครัวได้ระหว่างส่งวันที่หักภาษีรับรองฯ กับแบบยื่นรายการภาษีหัก ณ ที่จ่าย 2.หักเงิน ผู้มีหน้าที่ออกหนังสือรับรองการหักภาษี ณ ที่จ่าย มีสิทธิไม่ปฏิบัติตามมาตรา 50 ตรี แห่งประมวลรัษฎากร ต้องรับโทษทางอาญาตามกฎหมายว่า 35 แห่งประมวลรัษฎากร			

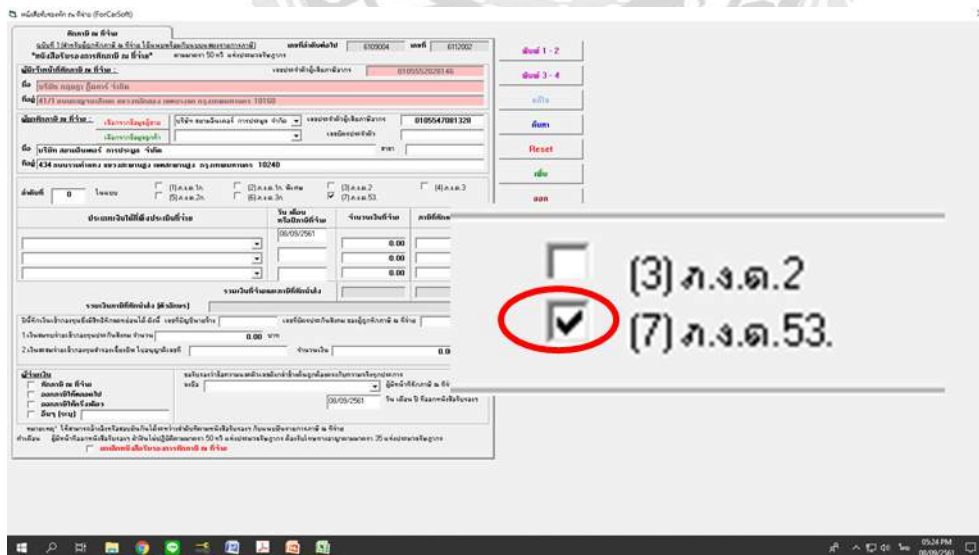
บริษัท กฤษณา กู้ตการ์ จำกัด 41/1 ถนนกาญจนาภิเษก แขวงหลักสอง เขตบางเขน กรุงเทพมหานคร 10160 โทรศัพท์ : 02-8027277 โทรสาร : 02-8027278		ฉบับที่ 2 (สำหรับผู้หักภาษี ณ ที่จ่าย เก็บไว้เป็นหลักฐาน) หนังสือรับรองการหักภาษี ณ ที่จ่าย ตามมาตรา 50 ตรี แห่งประมวลรัษฎากร เลขที่ 6108020 เลขประจำตัวผู้เสียภาษี 0105552028146	
ผู้ถูกหักภาษี ณ ที่จ่าย : ชื่อ บริษัท สยามอินเตอร์ การประปุม จำกัด ที่อยู่ 434 ถนนรามคำแหง แขวงสะพานสูง เขตสะพานสูง กรุงเทพมหานคร 10240 ตัวอักษร * <input type="text"/> ในแบบ <input type="checkbox"/> (1) ส.ส.อ. 1 0 <input type="checkbox"/> (2) ส.ส.อ. 1 0 พิเศษ <input type="checkbox"/> (3) ส.ส.อ. 2 <input type="checkbox"/> (4) ส.ส.อ. 3 <input type="checkbox"/> (5) ส.ส.อ. 2 0 <input type="checkbox"/> (6) ส.ส.อ. 3 0 <input checked="" type="checkbox"/> (7) ส.ส.อ. 53		เลขประจำตัวผู้เสียภาษีของผูถูกหักภาษี ณ ที่จ่าย <input type="text"/> เลขที่บัตรประจำตัวประชาชน <input type="text"/>	
ประเภทเงินได้ที่ประเมินที่จ่าย	วัน เดือนหรือปีภาษีที่จ่าย	จำนวนเงินที่จ่าย	ภาษีที่หักและชำระไว้
ค่าดำเนินการ	27/08/2561	1X,XXX	3XX
รวมเงินที่จ่ายและภาษีที่หักนำส่ง			
รวมเงินภาษีที่นำส่ง (ตัวอักษร) (ตามร้อยยี่สิบสองบาทสี่สิบสามสตางค์)			
ปีที่หักเงินจากกองทุนซึ่งมีสิทธิหักลดหย่อนได้ ดังนี้ เลขที่บัญชีนายจ้าง <input type="text"/> เลขที่บัตรประชาชนของผูถูกหักภาษี ณ ที่จ่าย <input type="text"/> 1. เงินสมทบจากกองทุนประกันสังคม จำนวนเงิน _____ บาท 2. เงินสะสมจ่ายจากกองทุนสำรองเลี้ยงชีพ ใบอยู่ขาดงข้อที่ _____ จำนวนเงิน _____ บาท			
ผู้จ่ายเงิน <input checked="" type="checkbox"/> หักภาษี ณ ที่จ่าย <input type="checkbox"/> ออกภาษีให้บุคคลไป <input type="checkbox"/> ออกภาษีให้ครัวเรือน <input type="checkbox"/> อื่น ๆ (ระบุ) _____		ขอรับรองว่าข้อความและตัวเลขข้างต้นถูกต้องตรงกับความจริงทุกประการ ลงชื่อ _____ ผู้มีหน้าที่หักภาษี ณ ที่จ่าย (_____) 27/08/2561 (วัน เดือน ปี ที่ออกหนังสือรับรองฯ)	
หมายเหตุ * 1.ได้สมทบจ่ายเลี้ยงหรือครอบครัวได้ระหว่างส่งวันที่หักภาษีรับรองฯ กับแบบยื่นรายการภาษีหัก ณ ที่จ่าย 2.หักเงิน ผู้มีหน้าที่ออกหนังสือรับรองการหักภาษี ณ ที่จ่าย มีสิทธิไม่ปฏิบัติตามมาตรา 50 ตรี แห่งประมวลรัษฎากร ต้องรับโทษทางอาญาตามกฎหมายว่า 35 แห่งประมวลรัษฎากร			

รูปที่4.5ตัวอย่างเอกสาร ใบสำคัญหัก ณ ที่จ่าย

4.5.1 ขั้นตอนการออกใบสำคัญหัก ณ ที่จ่าย ในโปรแกรม Forcarsoft



รูปที่ 5 เลือกจากข้อมูลผู้ขาย คือข้อมูล ตกลง



รูปที่ 6 คลิกเครื่องหมาย ที่ช่อง กงด.53

หน้าเว็บไซต์ระบบ e-Service (For Car5th)

สมัครรถ 5 คัน
 สมัครรถใหม่โดยอัตโนมัติ 5 คัน
 หมายเลขใบอนุญาต 510004 หมายเลข 010002

ผู้รับเงินที่โอนคือ ม. 5 คัน
 เลขที่บัญชีเงินฝาก 0109547001328

ประเภทเงินที่โอน
 คำดำเนินการ

วัน เดือน หรือปีภาษีที่จ่าย
 08/09/2561

รูปที่ 7 คลิกเลือกคำดำเนินการ และวันเดือนปี



หน้าเว็บไซต์ระบบ e-Service (For Car5th)

สมัครรถ 5 คัน
 สมัครรถใหม่โดยอัตโนมัติ 5 คัน
 หมายเลขใบอนุญาต 510004 หมายเลข 010002

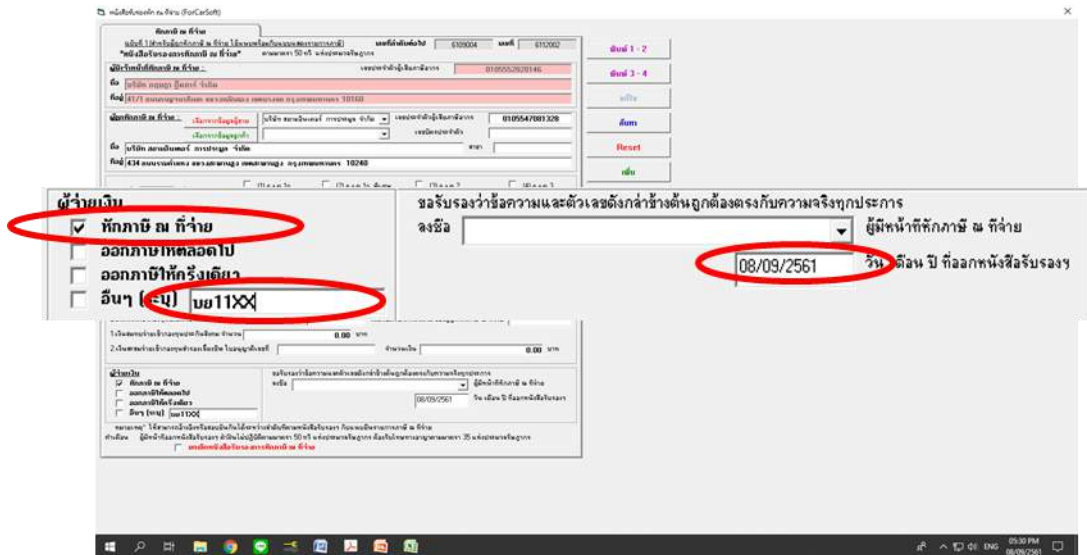
ผู้รับเงินที่โอนคือ ม. 5 คัน
 เลขที่บัญชีเงินฝาก 0109547001328

ประเภทเงินที่โอน
 คำดำเนินการ

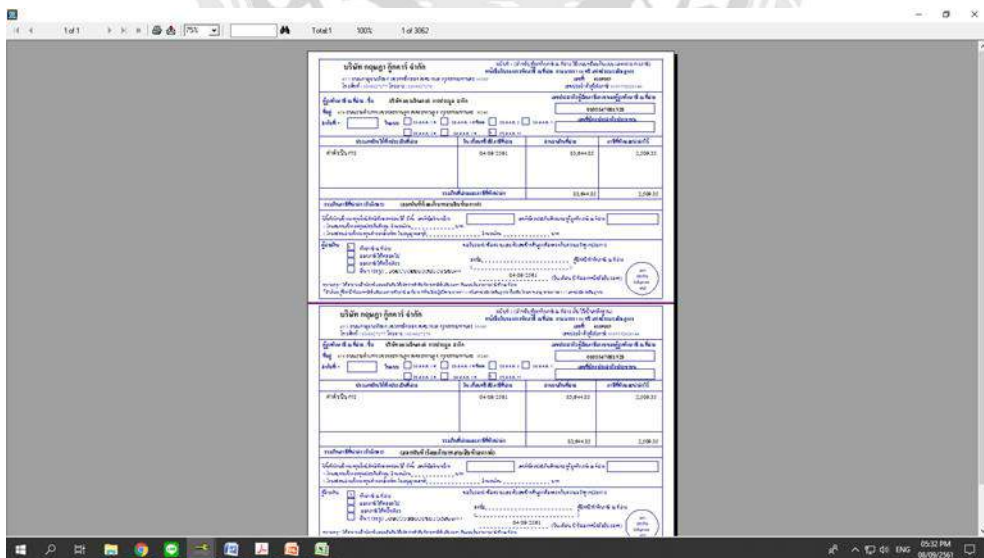
วัน เดือน หรือปีภาษีที่จ่าย
 08/09/2561

จำนวนเงินที่จ่าย	ภาษีที่หักและนำส่งไว้
8,000.00	240.00
0.00	0.00
0.00	0.00
8,000.00	240.00

รูปที่ 8 คีย์จำนวนเงิน Enter จะขึ้นชอกรภาษีอัตโนมัติ



รูปที่ 9 ก็ย้านวนเงิน Enter จะขึ้นยอดภาษีอัตโนมัติ



รูปที่ 10 กดเคเพิ่ม สั่ง print

4.6 ใบสำคัญจ่าย

ใบสำคัญจ่ายเป็นหลักฐานบัญชี ที่แสดงผู้รับเงิน ผู้จ่ายเงิน ผู้อนุมัติ ผู้ตรวจสอบ รวมถึงรายการบัญชีที่ใช้ในการบันทึกบัญชี เพื่อใช้ในการอนุมัติการจ่ายเงิน เมื่อเรามีการจ่ายเงินแล้วก็ต้องแนบเอกสารประกอบการจ่ายเงินต่างๆ เช่นใบเสร็จรับเงิน สำเนาใบส่งของเพื่อเป็นหลักฐานในการจ่ายว่าเราได้มีการจ่ายจริงเพราะมีช่องผู้รับเงินและผู้จ่ายเงินด้วย

บริษัท กณฎา ผู้คิดฯ จำกัด
 41/1 ถนนกาญจนาภิเษก แขวงหลักสอง เขตบางแค กรุงเทพมหานคร 10160
 โทรศัพท์ : 02-8027277 โทรสาร : 02-8027278

ตัวอย่างเอกสาร ใบสำคัญจ่าย

จ่ายให้ ธนาคารทีสโก้ จำกัด (มหาชน) เลขที่ 9238
 ที่อยู่ 48/2 อาคารทีสโก้ทาวเวอร์ชั้น 1 อ.สาทรเหนือ แขวงสีลม เขตบางรัก กรุงเทพมหานคร วันที่ 31/08/2561

รายการ	จำนวนเงิน	ภาษี	จำนวนรวม
ค่าตัวอะไหล่ 11XX	2xx,xxx	1x,xxx	2xx,xxx
รวม	2xx,xxx	1x,xxx	2xx,xxx

จ่าย เงินสด A/C อื่น ๆระบุ _____
 จ่ายเช็คในนาม _____
 ธนาคาร _____ สาขา _____ เลขที่ _____ วันที่ _____

ผู้จัดทำ _____ ผู้ตรวจสอบ _____ ผู้อนุมัติ _____ ผู้ลงบัญชี _____
 ผู้ตรวจใบเสร็จรับเงิน _____ เอกสารแนบ

บริษัท กณฎา ผู้คิดฯ จำกัด
 41/1 ถนนกาญจนาภิเษก แขวงหลักสอง เขตบางแค กรุงเทพมหานคร 10160
 โทรศัพท์ : 02-8027277 โทรสาร : 02-8027278

ตัวอย่างเอกสาร ใบสำคัญจ่าย

จ่ายให้ ธนาคารทีสโก้ จำกัด (มหาชน) เลขที่ 9238
 ที่อยู่ 48/2 อาคารทีสโก้ทาวเวอร์ชั้น 1 อ.สาทรเหนือ แขวงสีลม เขตบางรัก กรุงเทพมหานคร วันที่ 31/08/2561

รายการ	จำนวนเงิน	ภาษี	จำนวนรวม
ค่าตัวอะไหล่ 11XX	2xx,xxx	1x,xxx	2xx,xxx
รวม	2xx,xxx	1x,xxx	2xx,xxx

จ่าย เงินสด A/C อื่น ๆระบุ _____
 จ่ายเช็คในนาม _____
 ธนาคาร _____ สาขา _____ เลขที่ _____ วันที่ _____

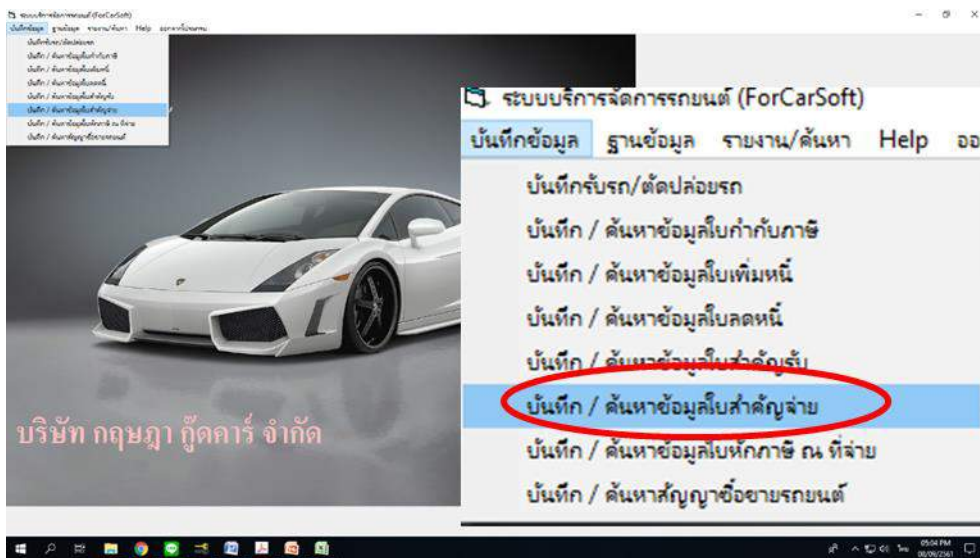
ผู้จัดทำ _____ ผู้ตรวจสอบ _____ ผู้อนุมัติ _____ ผู้ลงบัญชี _____
 ผู้ตรวจใบเสร็จรับเงิน _____ เอกสารแนบ

รูปที่ 4.5.1 ตัวอย่างเอกสารใบสำคัญจ่าย

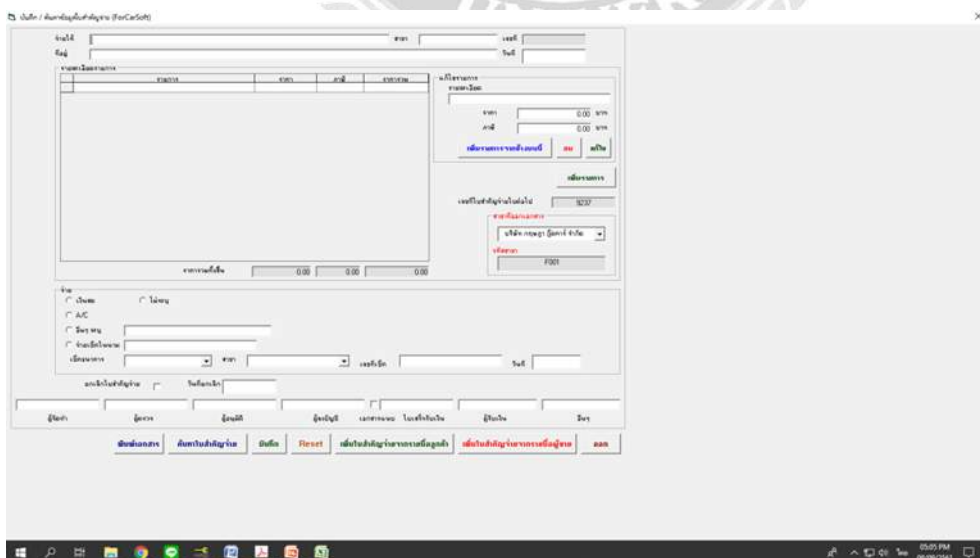
ใบสำคัญจ่ายที่ออกตามใบกำกับภาษีซื้อเพื่อเป็นหลักฐานการจ่ายเงิน และแนบคู่กับภาษีซื้อเพื่อส่งสรรพากร

4.6.1) ขั้นตอนการออกใบสำคัญจ่าย คือเอามาจากต้นฉบับใบกำกับภาษีซื้อ

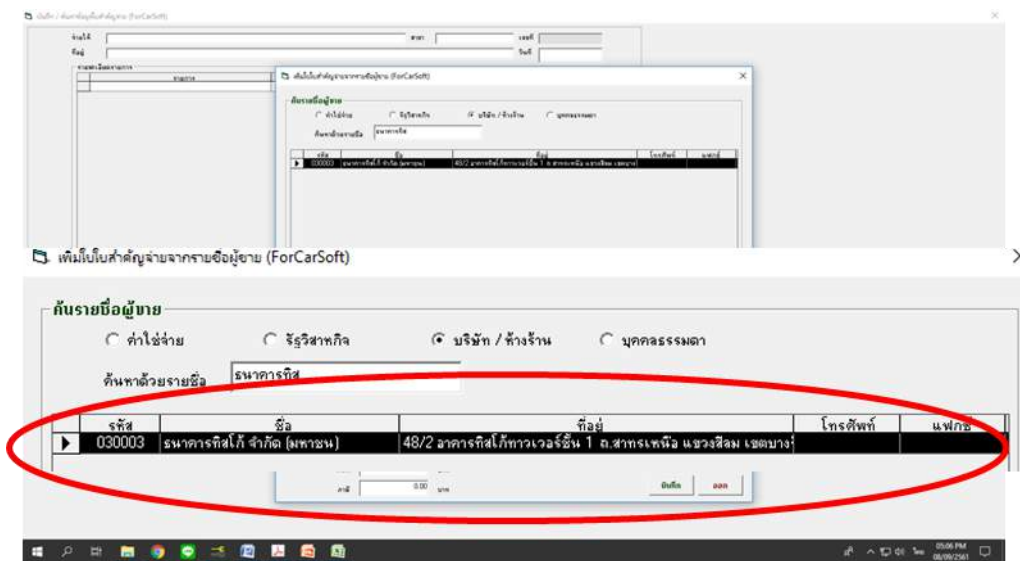
1) ใบสำคัญจ่าย เป็นเอกสารที่ถูกใช้ภายในองค์กร เพื่อนำมาเป็นหลักฐานในการจ่ายชำระเงินให้กับซัพพลายเออร์ หรือผู้ขาย และเป็นเอกสารที่ทำให้ทางบัญชีรู้ถึงรายการบันทึกบัญชีได้ถูกต้อง



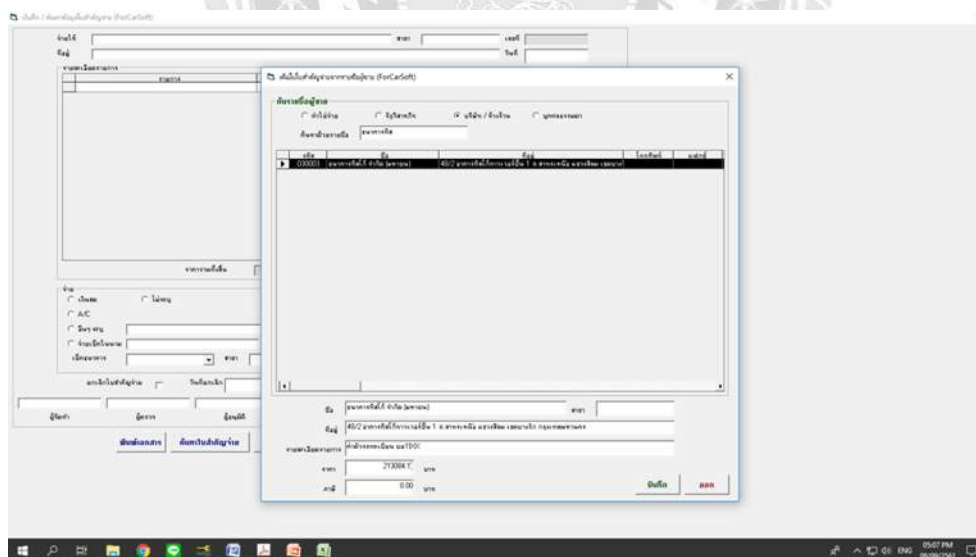
รูปที่ 11 เลือกบันทึกข้อมูล → ไปที่ → กด Enter



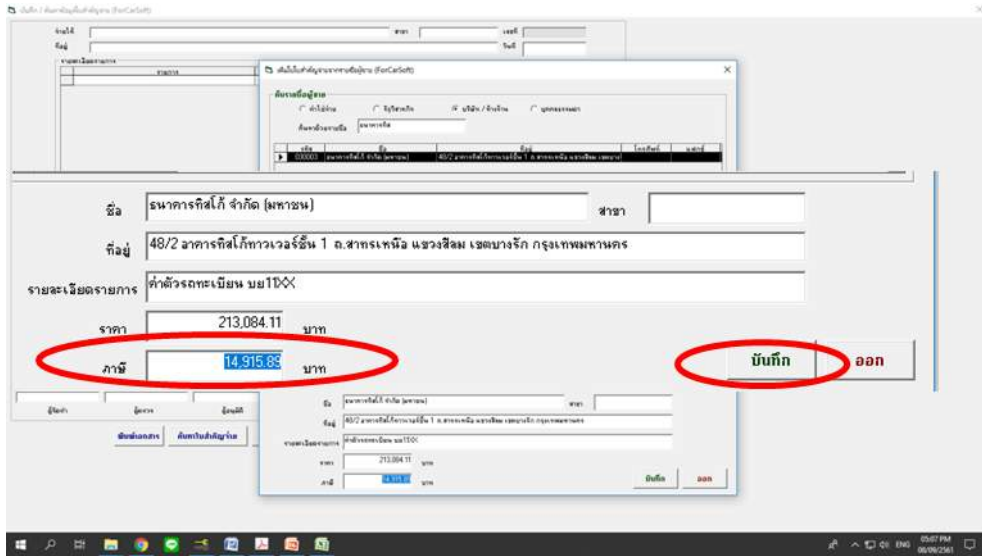
รูปที่ 12 → คลิกไปที่เพิ่มใบสำคัญจ่าย



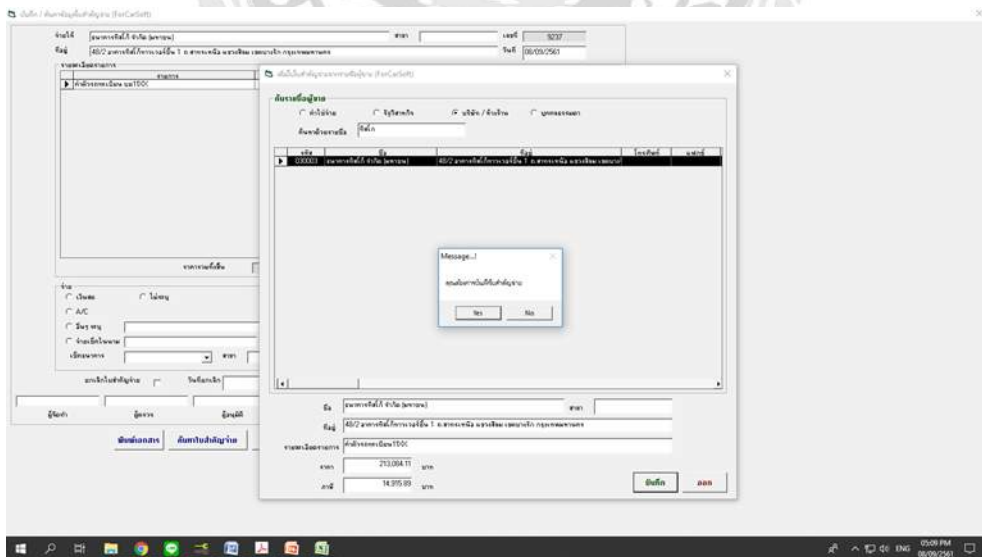
รูปที่ 13 → คลิกเลือกบริษัท/ห้างร้าน → เลือกรายชื่อผู้ขาย → คลิกสามเหลี่ยมด้านหน้า (ให้ขึ้นแถบค่า)



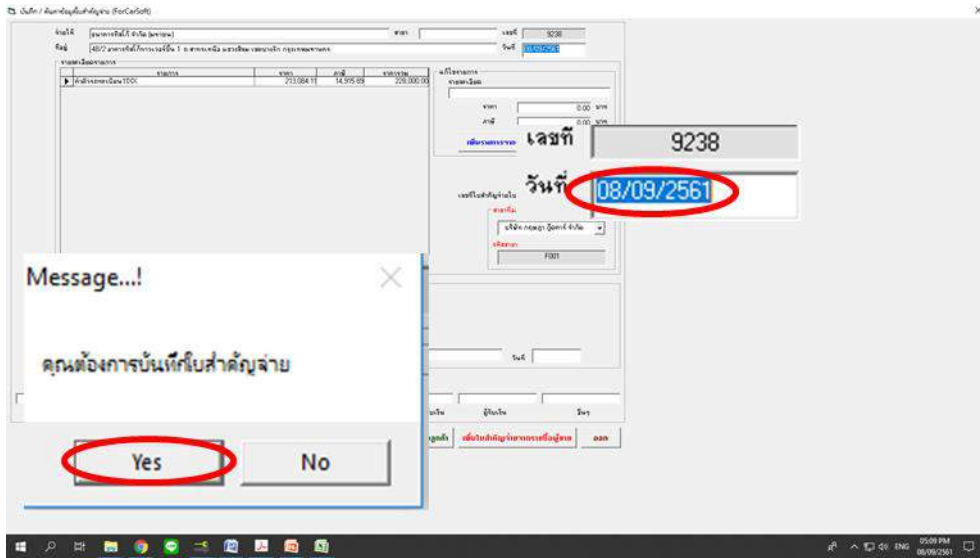
รูปที่ 14 กรอกข้อมูล



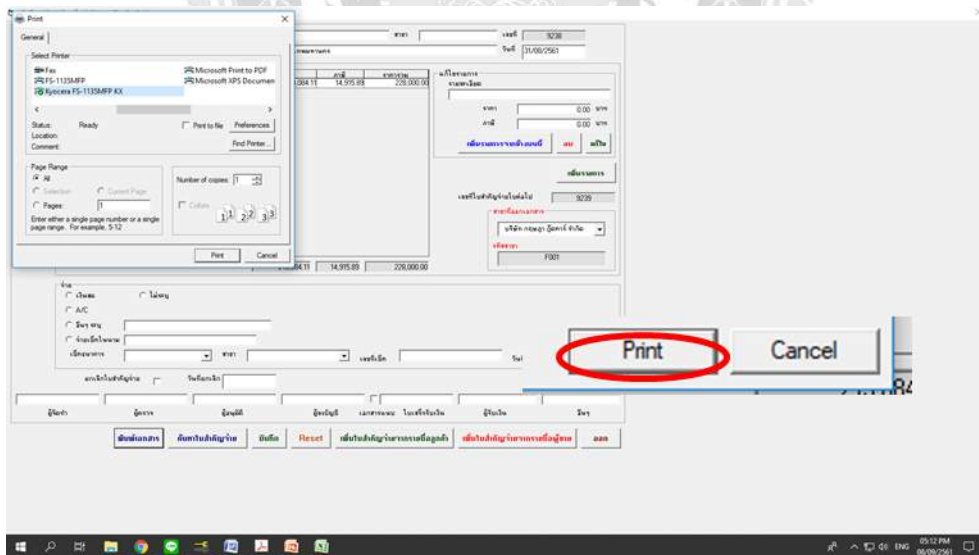
รูปที่ 15 → คีย์จำนวนเงินก่อนvat → กดEnter → บันทึก



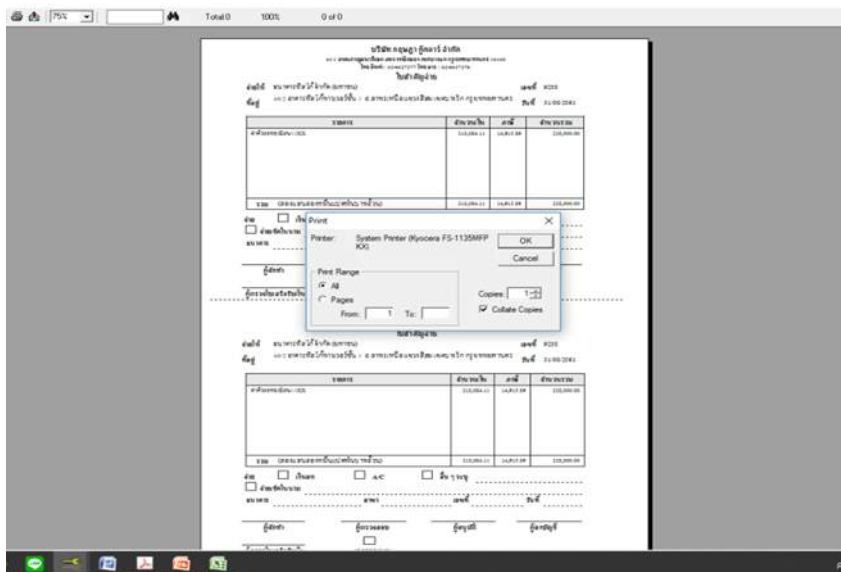
รูปที่ 16 → คลิกYES



รูปที่ 17 → คีย์วัน/เดือน/ปี → บันทึก → คลิก YES



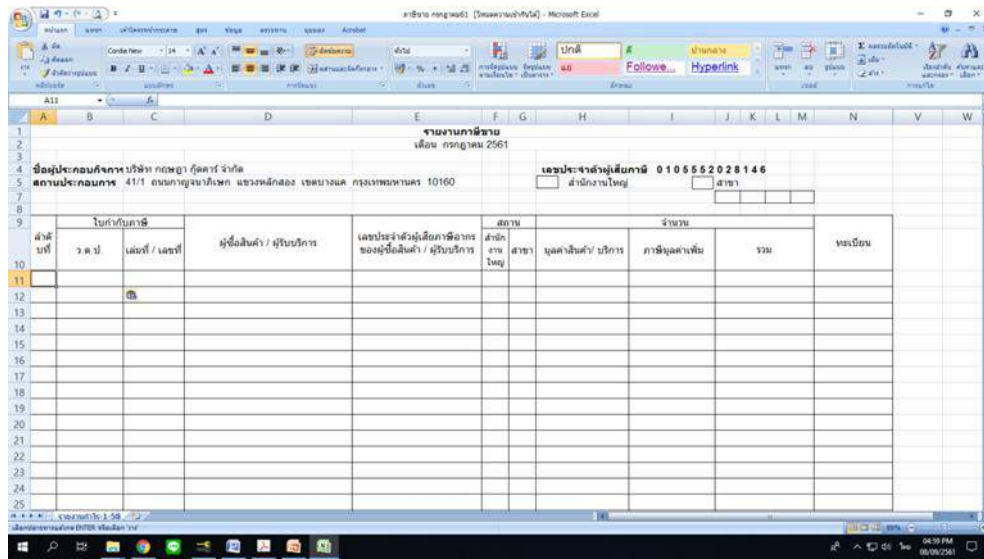
รูปที่ 18 → ไปที่ Print



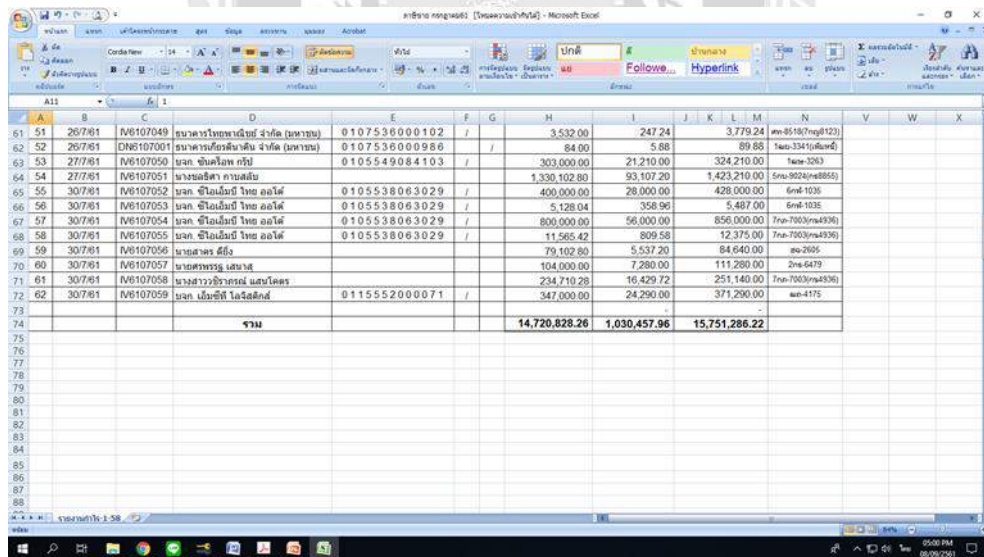
รูปที่ 19 ตัวอย่างเอกสาร ใบสำคัญจ่าย (ในโปรแกรม)

4.7 ขั้นตอนการทำรายงานภาษีขาย

เมื่อผู้ประกอบการที่เป็นผู้ขายและอยู่ในระบบมูลค่าเพิ่ม เรียกเก็บเงินจากลูกค้าจะต้องบวกภาษีขาย หรือ VAT ขาย และผู้ประกอบการจะต้องนำส่ง ภาษีขาย ให้กรมสรรพากรก่อนวันที่ 15 ของเดือนถัดไป (ใบนำส่งภาษีที่กิจการต้องกรอก เรียกว่า แบบ ภ.พ.30 หรือ แบบแสดงรายการภาษีมูลค่าเพิ่ม เมื่อมีการขายสินค้ากิจการจะออกใบกำกับภาษีขึ้นซึ่งประกอบด้วย ต้นฉบับ = 1 + สำเนา = 5 รวมเป็น 6 ใบ) ต้นฉบับใบกำกับภาษี + สำเนา 1 ใบ ให้ลูกค้า ส่วนที่เหลือ 4 ใบ ใบแรกเก็บเข้าแฟ้ม ใบที่ 2 ทาบัญชีคุมสินค้า ใบที่ 3 บันทึกบัญชีในสมุดรายวันขาย ใบที่ 4 ทารายงานภาษีขาย (เก็บเข้าแฟ้มรอไว้ และสรุปทารายงานภาษีขายตอนสิ้นเดือน และ เตรียมเก็บเข้าแฟ้มบัญชี



รูปที่ 20 เข้าโปรแกรมExcel → ทางบริษัทมีแบบฟอร์มไว้แล้ว กรอกข้อมูลตามเอกสารได้เลย



รูปที่ 21 ตัวอย่างขอรวม เมื่อกรอกข้อมูลเอกสารเรียบร้อยแล้ว

บทที่ 5

สรุปผลและข้อเสนอแนะ

5.1 สรุปผลทางโครงการหรืองานวิจัย

5.1.1) สรุปผลโครงการ

1. ทำให้ทราบถึงขั้นตอนการขายรถยนต์มือสองของทางบริษัท
2. ทำให้ทราบถึงขั้นตอนการบันทึกในระบบ Forcarsoft
3. ทำให้ทราบถึงขั้นตอนการดำเนินงานบันทึกข้อมูลทางบัญชีและภาษี ในระบบ Forcarsoft
4. สามารถนำความรู้ที่ได้เกี่ยวกับโปรแกรมไปประยุกต์ใช้กับชีวิตการทำงานในอนาคต

5.1.2) ข้อจำกัดหรือปัญหาของโครงการ

1. ปัญหาทางด้านเอกสาร เนื่องจากเอกสารที่ได้รับมานั้นจะต้องนำมาจากแนก วัน/เดือน/ปี ตามลำดับหมายเลขของเอกสารนั้นๆ ก่อนจะบันทึกข้อมูลลงในระบบโปรแกรม Forcarsoft เพื่อลดความผิดพลาดในการลงข้อมูล
2. ปัญหาทางด้านความรู้ ความเข้าใจ เนื่องจากตลอดระยะเวลาทำงานที่ผ่านมา 16 สัปดาห์ นั้น ถือเป็นช่วงระยะเวลาที่สั้นมากต่อการปฏิบัติงาน ในช่วงแรกๆต่อการทำงานนั้น ทำให้เกิดข้อผิดพลาดต่างๆ ในการบันทึกข้อมูลลงโปรแกรม Forcarsoft

5.1.3) ข้อเสนอแนะเพื่อเป็นแนวทางในการดำเนินการแก้ไข

1. ปัญหาทางด้านเอกสาร สามารถแก้ไขข้อผิดพลาดโดยการตรวจสอบ จาแนกเอกสาร นั้นๆ ให้ถูกต้องตามหมวดหมู่ และเรียงลำดับเอกสารตามที่กำหนดไว้ให้ดีกว่าก่อน ที่จะทำการบันทึกข้อมูลลงในโปรแกรมระบบ Forcarsoft
2. ปัญหาทางด้านความรู้ ความเข้าใจ โดยการจัดขั้นตอนการทำงานจากพนักงานที่ปรึกษา ไว้ทุกครั้งในการบันทึกการขาย และสอบถามพนักงานที่ปรึกษาให้เข้าใจเมื่อเกิดข้อสงสัยทุกครั้ง

5.2 สรุปผลการปฏิบัติงานสหกิจศึกษา

5.2.1) ข้อดีของการปฏิบัติงานสหกิจศึกษา

1. ทำให้สามารถปรับตัวเข้ากับผู้อื่นได้
2. ทำให้มีความรับผิดชอบในการทำงานเพิ่มมากขึ้น
3. ทำให้มีประสบการณ์ในการทำงานด้านธุรกิจรถยนต์มือสองและการบันทึกบัญชี

5.2.2) ปัญหาที่พบในการปฏิบัติงานสหกิจศึกษา

1. ความไม่ครบถ้วนและไม่ถูกต้องของเอกสาร
2. ขั้นตอนการทำงานมีความซับซ้อน

5.2.3) ข้อเสนอแนะในการปฏิบัติงานสหกิจศึกษา

1. เมื่อตรวจพบความไม่ถูกต้องครบถ้วนของเอกสาร ต้องรายงานพนักงานที่รับผิดชอบ เพื่อให้พนักงานที่รับผิดชอบแจ้งไปยังลูกค้าให้นำเอกสารแนบส่งให้ครบถ้วนและแก้ไขให้ถูกต้องโดยเร็วที่สุด
- 2) ควรจะมีสมุดจดบันทึกขั้นตอนการปฏิบัติงานที่ได้รับมอบหมาย ให้ครบถ้วนและไม่ต้องเสียเวลาของพนักงานที่ปรึกษาให้มาอธิบายงานอีกถ้าไม่จำเป็น

บรรณานุกรม

ไคเรก เอเชียคอตคอม.(2557). เอกสารที่ต้องใช้ในการซื้อขายรถมือสอง. เข้าถึงได้จาก.

<https://www.directasia.co.th/blog/car/car2hand-02/>

สถาบันยานยนต์. (2556). จะอยู่ หรือจะไป...กับธุรกิจเต็นท์รถยนต์มือสอง. เข้าถึงได้จาก

http://www.thaiauto.or.th/2012/backoffice/file_upload/research/51125561656591.pdf

สภาวิชาชีพการบัญชี. (2560). มาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 18 (ปรับปรุง2560) รายได้. กรุงเทพมหานคร.

เข้าถึงได้จาก. <http://www.fap.or.th/upload/9414/XPNptxHVff.pdf>

สาม สอเสื่อ. (2549). ระบบบัญชีเต็นท์รถ. เข้าถึงได้จาก. <http://www.nsbest.com/story39.htm>

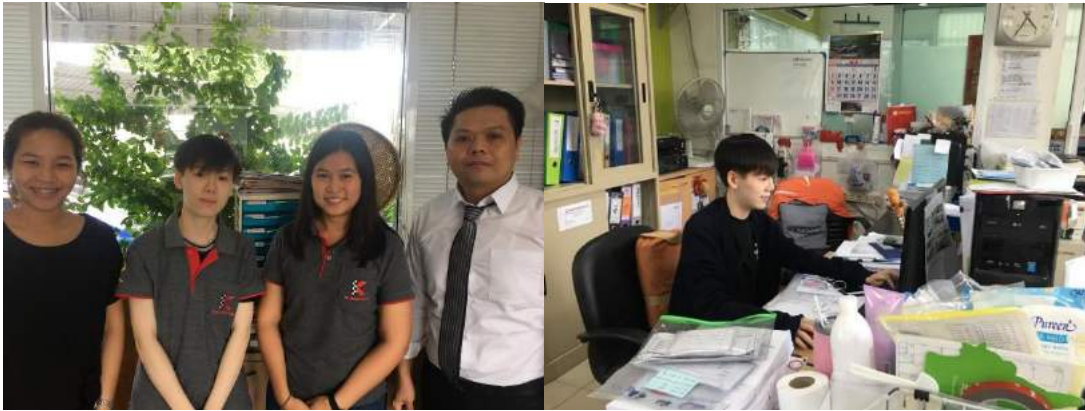
โสพิศ สถิตินลินี .(2555).การใช้ระบบแนะนำสนับสนุนการตัดสินใจ. กรุงเทพมหานคร.

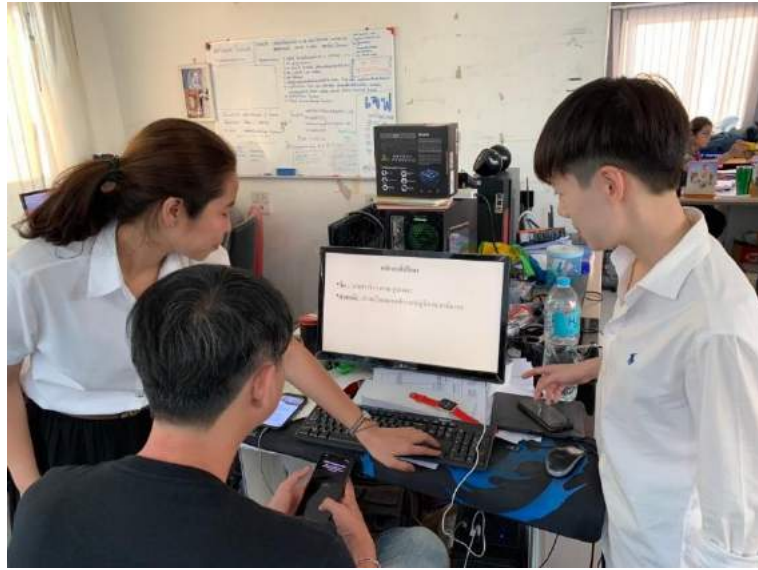
มหาวิทยาลัยราชภัฏสวนสุนันทา. เข้าถึงได้จาก. <http://eresearch.ilbrary.ssru.ac.th/handle/123456789/252>

อรุณี อย่างธารา, สุพิชญ์ชญา เหล่าธรรมทัศน์, อรสา วิระประดิษฐ์ และวิภาดา ตันติประภา. (2558).

การบัญชีการเงิน. กรุงเทพฯ : โรงพิมพ์มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์

ภาคผนวก





ประวัติผู้จัดทำ



รหัสนักศึกษา: 5804300183

ชื่อ-นามสกุล: นางสาวกมลลักษณ์ งามสันติสุข

คณะ: บริหารธุรกิจ

สาขาวิชา: การบัญชี

ที่อยู่: 471/142 Condo Bangkok Horizon เขตภาษีเจริญ

แขวงบางหว้า จังหวัดกรุงเทพมหานครฯ 10160

เบอร์โทร: 061-296-3397



รหัสนักศึกษา: 5804300199

ชื่อ-นามสกุล: นางสาวเสาวลักษณ์ ชิวพรพิมล

คณะ: บริหารธุรกิจ

สาขาวิชา: การบัญชี

ที่อยู่: 504/224 หมู่บ้านเอเวอร์กรีนซิตี้ ถนน กาญจนภิเษก

บางแค บางแคเหนือ กรุงเทพมหานคร 10160

เบอร์โทร: 092-782-4946